

DELÅRSRAPPORT APRIL TILL JUNI 2020

STARK TILLVÄXT ÖKAR OMSÄTTNINGEN MED 22%

APRIL TILL JUNI 2020

- Orderingången uppgick till 6,5 MSEK (22,6)
- Orderstocken minskade till 44,6 MSEK (50,7)
- Nettoomsättningen uppgick till 15,4 MSEK (12,6)
- Bruttomarginalen ökade till 69% (60)
- Användningsintäkter ökade till 37% (24)
- Justerad EBITDA uppgick till -19,8 MSEK (-27,7)
- Resultat per aktie uppgick till -0,9 SEK (-2,0)

JANUARI TILL JUNI 2020

- Orderingången uppgick till 26,0 MSEK (39,6)
- Orderstocken minskade till 44,6 MSEK (50,7)
- Nettoomsättningen uppgick till 30,7 MSEK (25,3)
- Bruttomarginalen ökade till 65% (55)
- Användningsintäkter ökade till 31% (18)
- Justerad EBITDA uppgick till -44,9 MSEK (-55,3)
- Resultat per aktie uppgick till -1,6 SEK (-4,7)

HÄNDELSER UNDER KVARTALET

- Riktad nyemission om 26,9 MSEK fulltecknades och omfattade 4,3 miljoner nya aktier
- Kontrakt med ytterligare en ny kund – en av världens största matleverantörer
- Nytt partnerskap tecknat med Tech Mahindra Ltd, en världsledande leverantör av systemintegrationstjänster och infrastruktur

HÄNDELSER EFTER KVARTALET

- Förlängning av åtgärder för att hantera nedstängningsperioden till följd av Covid-19
- Köp och försäljning av obligationer om 6,3 MSEK

NYCKELTAL (För definitioner se sidan 17)

MSEK	APR–JUN 2020	APR–JUN 2019	JAN–JUN 2020	JAN–JUN 2019	HELÅR 2019
Orderingång	6,5	22,8	26,0	39,6	62,7
Orderstock	44,6	50,7	44,6	50,7	49,9
Nettoomsättning	15,4	12,6	30,7	25,3	49,1
Bruttomarginal %	69%	60%	65%	55%	61%
Justerad EBITDA	-19,8	-27,7	-44,9	-55,3	-112,8
Intäkter från partners, %	53%	34%	49%	42%	45%
Resultat per aktie, SEK	-0,9	-2,0	-1,6	-4,7	-7,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-10,9	-51,9	-29,2	-84,6	-144,4

VD ORD



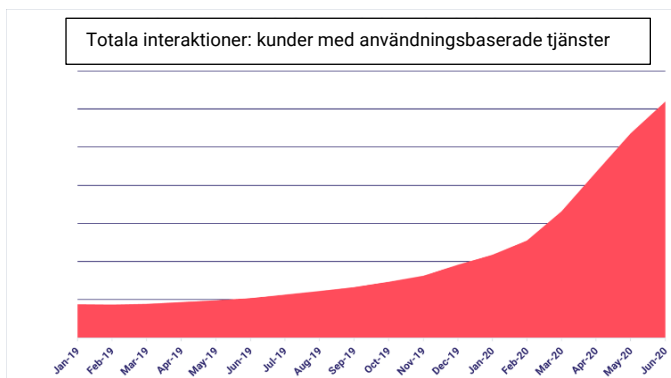
Lawrence Flynn
VD

Jag är mycket nöjd över resultatet för det andra kvartalet som visar på styrkan i vår affärsmodell.

ANVÄNDNING

Ökad användning är en viktig del av vår strategi och under krisen har vi sett att flera av våra kunder har ökat volymerna med sina kunder genom Teneo-plattformen. Vi ser också kunder fortsätta att öka användningsvolymerna i takt med att deras lösningar utvecklas. Intäkter förknippade med användning är beroende av enskilda avtal, den fortsatta betydande uppåtgående trenden under andra kvartalet med en ökning på 84% till 5,6 MSEK (3,1) och med 113% under första halvåret till 9,6 MSEK (4,5) är ytterligare bevis av vår affärsmodell och styrkan i Teneo-plattformen.

Trots de uppenbara utmaningarna till följd av Covid-19-



pandemin som försenat avslut sett ur ett orderingsperspektiv, ökade intäkterna både för kvartalet och för halvåret. Intäkterna ökade med 22% i kvartalet till 15,4 MSEK (12,6) och med 21% för halvåret till 30,7 MSEK (25,3).

Under Covid-19-pandemin har vi och många av våra kunder kunnat fortsätta att arbeta på distans, vi har levererat projekt och stöttat kunder med våra lösningar baserade på Teneo-plattformen. Detta har medfört att vi fortsatt kunnat leverera licens- och användarintäkter samt

intäkter från professionella tjänster genom den orderstock av avtal som vi redan har tecknat.

STARK AFFÄRSMODELL

Vi har fortsatt att öka andelen intäkter som levereras via våra partners, en viktig del av vår affärsstrategi som gör det möjligt för oss att fokusera på licens- och användningsintäkter med betydligt högre marginal. Vi har därför ökat vår bruttomarginal för kvartalet till 69% och vårt mål för helåret på 70% är därmed inom räckhåll.

Vi har också sett en betydande minskning av våra löpande kostnader. Olika åtgärder har resulterat i minskade utgifter med 3,9 MSEK under kvartalet vilket är ett resultat av bland annat lägre löner under två månader, mindre resor och minskad marknadsföring. Vi fattade ett beslut i april om att permittera medarbetare och att minska arbetstiden inom ramen för de statliga program som etablerats utan att detta hade någon väsentlig påverkan på verksamheten under de rådande omständigheterna.

Då vi har en geografiskt utspridd verksamhet har vi sedan tidigare redan stor vana av att arbeta på distans och därför snabbt lyckats anpassa oss till det nya normala.

NYA KUNDER

Orderingången för kvartalet på 6,5 MSEK är emellertid under våra förväntningar. Förra kvartalet uppgick orderingången till 19,5 MSEK och samma kvartal föregående år var den 16,8 MSEK. Den lägre orderingången beror, enligt min uppfattning, främst på den extra tid det tar att teckna avtal med kunder och partners eftersom de verkar på marknader som fortfarande är nedstängda eller arbetar på distans. Trots de stora utmaningarna till följd av pandemin är jag väldigt stolt över att vi lyckats tecknat ett avtal med en ny kund under kvartalet, en av världens största matleverantörer med verksamhet på 14 marknader. Vi har även tecknat ett nytt och mycket viktigt partneravtal med Tech Mahindra, en ledande leverantör av systemintegrationstjänster och infrastruktur.

Som nämndes i årsredovisningen ser vi tecken på att företag i ökande omfattning letar efter sätt att öka det digitala engagemanget med sina kunder och att fler och fler ser de betydande fördelar som kan uppnås genom att använda en avancerad Conversational AI-plattform.

FINANSIERING & VÄGLEDNING

Under kvartalet fortsatte vi att arbeta för att säkerställa finansieringen av vår verksamhet. Vi genomförde en riktad nyemission i juni som inbringade 26,9 MSEK och jag vill välkomna och tacka de nya investerare som deltog i nyemissionen. För att förenkla en överföring mellan obligationsinnehavare köpte och sålde vi obligationer för ett nominellt belopp om 6,3 MSEK under juli månad.

Covid-19-pandemin tar längre tid än någon av oss hade anat och är fortfarande inte under kontroll i USA och på andra platser. Jag är fortsatt övertygad om att Covid-19-krisen kommer att få en accelererande effekt på vår marknad och som nämnts tidigare ser vi redan tecken på detta.

På kvartalsbasis utvärderar vi noggrant all vägledning som tillhandahålls marknaden, särskilt mot bakgrund av Covid-19-pandemin och de finansiella målen är oförändrade från slutet av första kvartalet.

SAMMANFATTNINGSVIS

I det andra kvartalet har både intäkter och EBITDA stärkts. I dessa utmanande tider har vi fortsatt vara väldigt effektiva, ökat intäkterna och användningen och tecknat avtal med nya kunder och partners. Följderna av Covid-19-krisen är väldigt svåra att förutse, men jag är övertygad om att Conversational AI kommer att stärka sin roll som en viktig del i företags framtidsplaner och att de möjligheter som öppnar sig för oss kommer att bli betydande.



Lawrence Flynn
VD

Referenser:

Bolagsbeskrivningen återfinns på: <https://www.artificial-solutions.com/investor-relations/as-bolagsbeskrivning>

MARKNADEN FÖR CONVERSATIONAL AI

Conversational AI är en form av artificiell intelligens (AI), som gör det möjligt för människor att kommunicera med applikationer, webbplatser och andra tekniska komponenter genom vardagliga, mänskliga och naturliga uttryckssätt såsom röst, text, beröring eller gester. Det finns tre huvudsakliga användningsområden för Conversational AI: kunder, anställda och tekniska komponenter.

Artificial Solutions stöder dessa användningsområden genom sin prisbelönta programvara, Teneo®, som på ett engagerande och intuitivt sätt gör det möjligt för användare att interagera med teknik. Grundläggande för framgången och genomslagskraften av Conversational AI är applikationens kapacitet för att fånga och tolka konversationsdata i syfte att redovisa "kundens enskilda röst", vilket i slutändan redovisar vad kunden faktiskt tycker och tänker.

Enligt International Data Corporation (IDC) Worldwide Semiannual Cognitive Artificial Intelligence Systems Spending Guide så kommer investeringarna i kognitiva AI-system att uppgå till 77,6 miljarder USD 2022, vilket är mer än tre gånger högre än 2018 då siffran var USD 24 miljarder. Den genomsnittliga årliga tillväxttakten (CAGR) för prognosperioden 2017–2022 beräknas till 37,3%. Programvara är den största och snabbast växande delen i hela prognosen, vilken motsvarar cirka 40% av alla AI-investeringar med en femårig CAGR på 43,1%. Två fokusområden för dessa investeringar är Conversational AI och applikationer för djupare- samt maskininlärning.

Prognoser avseende marknadstillväxt varierar beroende på marknadsanalytiker, exempelvis har en mer konservativ prognos publicerats från Markets&Markets, som uppskattar att den globala marknaden för Conversational AI, kommer att växa från 4,2 miljarder USD 2019 till 15,7 miljarder USD 2024, med en CAGR på 30,2% under 2019–2024. De viktigaste drivkrafterna för Conversational AI anses vara den ökande efterfrågan på tjänster inom kundsupport, distribution i omni-kanaler, samt minskade utvecklingskostnader för chatbotar.

Enligt Research and Markets kommer den virtuella assistentmarknaden att växa med en CAGR på 38,82% mellan 2017 och 2023. Användningen av virtuella assistenter drivna av Conversational AI förväntas växa både på arbetsplatser och inom kundservice. Industrianalytikern Gartner förutspår att 25% av digitala användare kommer att bruka virtuella assistenter dagligen på arbetsplatsen 2021, vilket är upp från <2% 2019. Gartner tror också att år 2020 så kommer 25% av den globala kundtjänst- och supportverksamheten att integrera virtuell teknik för kundsupport i olika digitala kanaler, vilket är upp från <2% 2017.

Referenser:

- IDC The Worldwide Artificial Intelligence Spending Guide 2019
- Markets&Markets: Conversational AI Market - Global Forecast to 2024. Q2 2019. 49043506
- Markets&Markets: Intelligent Virtual Assistant Market by Product, User Interface, and Geography - Global Forecast to 2023. Q2 2017. SE 5670
- Gartner: Market Guide for Conversational Platforms. 30 July 2019. G00367775

FINANSIELL ÖVERSIKT KONCERNEN

MSEK	APR-JUN 2020	APR-JUN 2019	JAN-JUN 2020	JAN-JUN 2019	HELÅR 2019
Nettoomsättning	15,4	12,6	30,7	25,3	49,1
Bruttomarginal	8,9	7,6	16,2	13,9	29,8
Bruttomarginal %	69%	60%	65%	55%	61%
EBITDA	-19,8	-29,9	-44,9	-61,7	-119,2
<i>Justerad EBITDA</i>	-19,8	-27,7	-44,9	-55,3	-112,8
Rörelseresultat	-23,1	-33,1	-51,6	-90,0	-146,0
<i>Justerat rörelseresultat</i>	-23,1	-30,8	-51,6	-61,5	-117,5
Resultat per aktie, SEK	-0,9	-2,0	-1,5	-4,7	-7,4
Soliditet	-1,1	-1,3	-1,1	-1,3	-2,5

MEUR	APR-JUN 2020	APR-JUN 2019	JAN-JUN 2020	JAN-JUN 2019	HELÅR 2019
Nettoomsättning	1,4	1,2	2,9	2,4	4,6
Bruttomarginal	0,6	0,7	1,5	1,3	2,8
Bruttomarginal %	69%	60%	65%	55%	61%
EBITDA	-1,9	-2,8	-4,2	-5,9	-11,3
<i>Justerad EBITDA</i>	-1,9	-2,6	-4,2	-5,3	-10,6
Rörelseresultat	-2,2	-3,1	-4,8	-8,6	-15,1
<i>Justerat rörelseresultat</i>	-2,2	-2,9	-4,8	-5,8	-12,3
Resultat per aktie, EUR	-0,1	-0,2	-0,1	-0,4	-0,7
Soliditet	-1,1	-1,3	-1,1	-1,3	-2,5

KONCERNEN I SAMMANDRAG

ORDERINGÅNG OCH ORDERSTOCK

Orderingång förblir ett viktigt mått för att visa hur Artificial Solutions verksamhet utvecklas. Den mäter det totala värdet av kundernas kontraktssenliga åtaganden under kvartalet.

Orderstock är ett annat viktigt mått som avser det samlade värdet på kontraktuellt ingångna ordrar, som ännu inte redovisats som intäkter.

Vid analys av orderstocken bör tre huvudpunkter beaktas:

1. Orderstockens art – vilken slags intäkt representerar den, det vill säga. Licens, Användning eller Tjänster?
2. Tidpunkt – när ska tjänsten utföras? Den är inte alltid helt exakt, eftersom det beror på kundens utrullningsplan, vilken kan vara föremål för förändringar
3. Lönsamhet och marginal – utvärdering av mixen av transaktioner, där licens och användning har högre lönsamhet än tjänster.

Värdet på ny orderingång under andra kvartalet minskade till 6,5 MSEK jämfört med 19,5 MSEK under föregående kvartal.

NETTOMINSKNING AV ORDERSTOCKEN

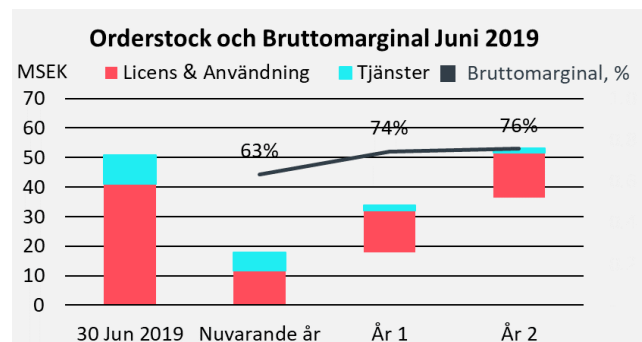
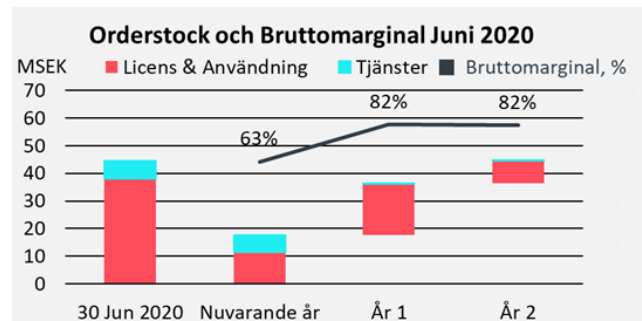
I graferna redovisas intäktsmixen av orderstocken och när orderstocken förväntas ge intäkter, därefter jämförs detta med samma tidpunkt föregående år. Eftersom orderingången för kvartalet sjönk under värdet på de levererade intäkterna minskade värdet på orderstocken med 12% jämfört med juni 2019

Intäktsmixen förbättrar orderstockens lönsamhet

En annan viktig faktor i orderstocken är bruttomarginalen på de kontrakt som ingår i orderstocken. Linjen i graferna är en uppskattning av den bruttomarginal som är upplåst i orderstocken. Grafen visar att under livstiden på ett kontrakt så ökar den totala lönsamheten, när den initiala "tjänstedelen" har slutförts som ett resultat av de betydligt högre bruttomarginalerna som är tillämpliga på Licens- och användningsintäkter

Observera att typen av avtal med respektive kund varierar på så sätt att vissa tecknar avtal som genererar användning eller tjänsteintäkter "up-front", medan andra tecknar avtal som genererar licensintäkter "up-front" men där användning- och tjänsteintäkterna kommer "vid förbrukning". Framtida intäkter från befintliga kunder kan därmed betydligt överstiga dem som är inkluderade i orderstocken.

MSEK	JUN 2020	JUN 2019	HELÅR 2019
Licenser & Användning	20,3	27,6	40,2
Tjänster	5,7	12,0	22,5
Summa orderingång	26,0	39,6	62,7
Licenser & Användning	38,0	41,1	40,4
Tjänster	6,6	9,7	9,5
Summa orderstock	44,6	50,7	49,9



APRIL TILL JUNI 2020

Orderingången uppgick till 6,5 MSEK (22,8), en minskning med 71% jämfört med samma period föregående år. Ett antal avtal som förväntades tecknas under andra kvartalet blev försenade som ett resultat av Covid-19-pandemin. Vissa av dessa har slutförts efter kvartalets utgång. Till följd av detta levererades mer intäkter från orderstocken och det utgående värdet på orderstocken minskade till 44,6 MSEK (50,4), en minskning med 12%. Nettoomsättningen uppgick till 15,4 MSEK (12,6), en ökning med 22%.

Personalkostnaderna var oförändrade jämfört med föregående år. Samtidigt som antalet anställda i slutet av juni 2019 och juni 2020 är desamma, 111, har antalet heltidsanställda minskat från 106 föregående år till 87 i slutet av juni 2020. Minskningen återspeglar utnyttjandet av olika statliga stöd i de länder där bolaget bedriver verksamhet. Erhållet permitteringsstöd om 0,6 MSEK har redovisats som övriga intäkter och så kallade "forgivable loans" (lån som kan efterskänkas) om 2,6 MSEK i enlighet med Pay-check Protection-Programmet redovisas för närvarande i balansräkningen i avvaktan på bekräftelse på att de kommer att efterskänkas.

Avskrivningar har ökat till -3,3 MSEK (-3,1) till följd av det ökade bokförda värdet av Teneo-plattformen jämfört med föregående år, 30,9 MSEK (28,8).

Rörelsekostnader minskade till -41,7 MSEK (-48,3). De lägre rörelsekostnaderna är ett resultat av ett minskat antal fysiska marknadsföringsevent, inga resor och ingen representation samt väsentligt minskade kostnader för lokaler och andra rörelsekostnader, till följd av Covid-19-pandemin. Dessutom beror minskningen på kostnader i 2019 som uppkom i samband med det omvända förvärvet, som inte upprepats i 2020.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -23,1 MSEK (-33,1).

JANUARI TILL JUNI 2020

Orderingången uppgick till 26,0 MSEK (39,5), en minskning med 34% jämfört med samma period föregående år. Ett antal avtal som förväntades tecknas under andra kvartalet blev försenade som ett resultat av Covid-19-pandemin. Till följd av detta levererades mer intäkter från orderstocken under halvåret än nya ordena mottogs och det utgående värdet på orderstocken minskade till 44,6 MSEK (50,4), en minskning med 12%. Nettoomsättningen uppgick till 30,7 MSEK (25,3), en ökning med 22%.

Personalkostnader har ökat med 4% jämfört med samma period föregående år. Antal anställda ligger stabilt på 111 och antalet heltidsanställda har minskat från 106 till 87 i slutet av juni 2020, vilket återspeglar antalet permitterade medarbetare. Från och med maj 2020 har bolaget dragit nytta av diverse statliga stödprogram för permitterade anställda. 0,6 MSEK i permitteringsstöd har redovisats som övriga intäkter. I USA har bolaget erhållit 2,6 MSEK i "forgivable loans" i enlighet med Pay-check Protection-Programmet. Dessa redovisas för närvarande i balansräkningen som kortfristiga lån i avvaktan på att bekräftelse på att de kommer att efterskänkas.

Avskrivningar har ökat till -6,7 MSEK (-6,2) eftersom det aktiverade beloppet för FoU för egna konton ökat till 6,5 MSEK (4,9).

Rörelsekostnader minskade till -89,5 MSEK (-120,2). Minskningen är ett resultat av att bolaget vidtagit åtgärder för att minska alla icke-nödvändiga kostnader till följd av Covid-19-pandemin. Dessutom beror minskningen på kostnader i 2019 som uppkom i samband med det omvända förvärvet, som inte upprepats i 2020.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -51,6 MSEK (-90,0).

FINANSIELLA POSTER OCH SKATT

Till följd av värdet på ackumulerade skatteförluster finns det ingen skatt som ska betalas hänförligt till 2019 eller 2020. Finansiella poster, netto uppgick till -19,0 MSEK (-10,2) under kvartalet och till -21,6 MSEK (-12,4) under halvåret. Av detta var under andra kvartalet -5,7 MSEK (-7,3) ränta från lån och återstoden realiserade kostnader. Under halvåret var 0,12 MSEK avkastning från försäljning av aktier i Indentive Värdepapper AB, -13,1 MSEK var ränta från lån och återstoden realiserade valutakostnader.





KASSAFLÖDE, RÖRELSEKAPITAL OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -10,9 MSEK (-51,9) under kvartalet och -29,2 (-84,6) under första halvåret. Minskningen av användningen av likvida medel under båda kvartalen är främst hänförligt till icke-återkommande kostnader för det omvända förvärvet som uppkom under 2019 och påverkan från besparingar på rörelsekostnader som ett resultat av Covid-19-pandemin.

Under året har bolaget tagit in 108,6 MSEK (97,7 netto efter transaktionskostnader) genom två aktieemissioner, varav 26,9 MSEK erhöles under andra kvartalet.

Även om koncernen har upplevt intäktstillväxt är kassaflödet ännu inte positivt och koncernen har ett antal utestående lån och obligationer. Artificial Solutions har avtalat om en 12-månaders förlängning av de obligationer om 52 MSEK som tidigare hade förfallodag den 5 juni 2020. Återbetalningen av obligationerna ska nu ske den 5 juni 2021. Dessutom har villkoren för obligationerna ändrats så att i den händelse obligationerna återlöses senast den 31 december 2020 kommer de att återlösas till ett belopp per obligation som motsvarar 100% av det nominella värdet, men om obligationernas återlöses under 2021 kommer det att ske en månatlig upptrappning av inlösenbeloppet fram till det slutliga förfalodatomet, då obligationerna kommer att återlösas till ett belopp per obligation motsvarande 110% av det nominella värdet. Alla övriga villkor förbli samma. Den 27 maj 2020 köpte Artificial Solutions obligationer om 15 MSEK att återbetalas den 5 juni 2021. Samma dag, den 27 maj 2020 sålde bolaget obligationer om 15 MSEK att återbetalas den 5 juni 2021.

I och med de ovannämnda handlingarna är det styrelsens förväntan att koncernens likviditetsbehov har hanterats på ett korrekt sätt.

ÖVRIG INFORMATION

REDOVISNINGSPRINCIPER

Delårsrapporten för koncernen och moderbolaget har upprättats med tillämpning av de redovisningsprinciper, format osv. som föreskrivs i årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen, om inte annat anges. Redovisningsprinciperna är oförändrade från föregående år.

MODERBOLAGET

Moderbolaget Artificial Solutions International AB, tidigare Indentive AB. Den 28 januari 2019 ingick Artificial Solutions (tidigare Indentive AB) ett avtal om att förvärva samtliga aktier och teckningsoptioner i Artificial Solutions Holding genom en apportemission ("Omvända Förvärvet"). Omedelbart efter det omvända förvärvet genomförande hade Artificial Solutions Holdings aktieägare ett innehav om cirka 97,75% av aktierna och rösterna i Artificial Solutions (tidigare Indentive AB), och de befintliga aktieägarna i Indentive AB hade ett innehav om cirka 2,25% av aktierna och rösterna i Artificial Solutions (tidigare Indentive AB). För jämförelse utesluter moderbolaget alla Incentives värdepapperstransaktioner.

Under halvåret har nettoomsättningen ökat från 0,9 MSEK till 1,6 MSEK och i kvartalet var den på samma nivå som föregående år, 0,9 MSEK (0,9). Detta är intäkter från ett enda kundkontrakt som ingicks med moderbolaget.

Minskningen av rörelsekostnader under både kvartalet om -3,8 MSEK (-11,1) och halvåret om -6,6 MSEK (-12,3) härrör främst från professionella avgifter som uppkom under föregående år som ett resultat av det omvända förvärvet.

Finansnetto för kvartalet uppgick till 6,5 MSEK (-2,7) och avser främst orealiserade valutakursförluster om -8,4 MSEK. Under halvåret minskade finansnettot till -2,5 MSEK i år från -2,9 MSEK föregående år, då räntor från lån gick från -2,8 MSEK under 2019 till -1,6 MSEK under 2020 till följd av det minskade värdet på utestående lån.

Under året har bolaget emitterat aktier för totalt 135,5 MSEK (122,1 netto efter transaktionskostnader) genom två företrädesemissioner, varav 26,9 MSEK erhöles under andra kvartalet.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Genom sin verksamhet exponeras koncernen för ett antal operativa och finansiella risker. Dessa risker, inklusive dem hänförliga till den pågående Covid-19-krisen, skulle också kunna få en väsentlig negativ påverkan på Artificial Solutions verksamhet, finansiella ställning och/eller resultat. För mer information om risker och osäkerhetsfaktorer, se sidan 2–12 i Bolagsbeskrivningen, som återfinns på www.artificial-solutions.com.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Under kvartalet fortsatte Artificial Solutions ett leasingavtal om sitt huvudkontor med Vencom Property Partners AB. Villkoren i leasingavtalet är 1,5 MSEK per år för en period om 2 år till och med april 2021. Avtalet anses följa marknadspriser.

Koncernen fortsatte ett avtal om konsulttjänster med ASH&Partner AB till en kostnad om 30 000 per månad och ett avtal om konsulttjänster med JUTechnology LLC till en kostnad om 21 660 SEK per månad.

ANSTÄLLDA

Antal anställda i juni 2020 uppgick till 111 (111).

Antalet heltidsanställda i koncernen uppgick per den 30 juni 2020 till 87 (106).

HÄNDELSE UNDER KVARTALET

Artificial Solutions slutförde en fulltecknad riktad nyemission om 26,9 MSEK.

Utestående lån, räntor och avgifter som ska debiteras från Indentive Värdepapper AB om 13,6 MSEK konverterades till 27,36 miljoner stamaktier. Lånen var fullt finansierade under 2019 och avsättningen har återförts.

HÄNDELSE EFTER KVARTALET

Den 6 juli 2020 köpte Artificial Solutions obligationer om 6,3 MSEK som förfaller till betalning den 5 juni 2021. Den 27 juli 2020 såldes obligationer om 6,3 MSEK som förfaller till betalning den 5 juni 2021.

Skatteavdrag för FoU om 7,3 MSEK godkänt för räkenskapsåret 2018 och förväntas erhållas under 2021.

BOLAGETS STÖRSTA AKTIEÄGARE

Artificial Solutions-aktien är noterad på Nasdaq First North Growth Market Stockholm under symbolen "ASAI". Antal aktier per den 30 juni 2020 var 47 543 663 aktier. Den största ägaren är Scope, som innehar 35,3% av det totala antalet aktier.

	30 JUN 2020	30 JUN 2019	31 DEC 2019
Antal aktier vid periodens utgång	47 543 663	21 973 818	24 710 665
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	74 669 489	14 361 743	19 506 456
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	38 726 804	14 834 557	20 329 744

AKTIEINCITAMENTSPROGRAM

Det fanns två befintliga incitamentsprogram ("Incitamentsprogram 2019/2022" och "Incitamentsprogram 2019/2024"). På årsstämman som hölls i juni 2020 godkände bolaget ett tredje program i enlighet med nedanstående.

INCITAMENTSPROGRAM 2020/2025

På årsstämman den 17 juni 2020 beslutades att införa ett långsiktigt incitamentsprogram i form av ett optionsprogram, Incitamentsprogram 2020/2025. Beslut fattades att utge högst 769 280 optioner av serie 2020/2025:1 och högst 149 372 optioner av serie 2020/2025:2 till Artificial Solutions Holding ASH AB. Det beslutades att Artificial Solutions Holding ASH AB ska disponera över obligationerna för att kunna fullgöra sina åtaganden, i enlighet med följande från Incitamentsprogram 2020/2025:1, och detta överför de emitterade

obligationerna till ledningen och andra nyckelmedarbetare i bolaget eller dess dotterföretag. Det beslutades vidare att Artificial Solutions Holding ASH AB, efter teckning och emission, ska disponera över obligationerna för att kunna fullgöra sina åtaganden, i enlighet med vad som följer av Incitamentsprogram 2020/2025:2, och överför därmed de emitterade obligationerna till bolagets styrelse.

GRANSKNING AV REVISORER

Delårsrapporten har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

FINANSIELL KALENDER

- Delårsrapport tredje kvartalet 2020: 29 oktober 2020
- Delårsrapport fjärde kvartalet 2020: 4 februari 2021

Stockholm, 30 juli 2020

Lawrence Flynn
VD

Artificial Solutions finansiella rapporter finns tillgängliga på bolagets hemsida, <https://www.artificial-solutions.com/investor-relations/as-finansiella-rapporter>

Denna information är sådan information som Artificial Solutions International AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 30 juli 2020 kl. 07.30 CET.

Artificial Solutions International är listat på Nasdaq First North Growth Market i Stockholm under kortnamnet ASAI. Certified Adviser är Erik Penser Bank AB (www.penser.se, tfn +46 (0) 8-463 83 00, e-post certifiedadviser@penser.se).

KONCERNENS FINANSIELLA RAPPORTER

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

MSEK	APR-JUN 2020	APR-JUN 2019	JAN-JUN 2020	JAN-JUN 2019	HELÅR 2019
Nettoomsättning	15,4	12,6	30,7	25,3	49,1
Aktiverat arbete för egen räkning	2,6	2,6	6,5	4,9	12,0
Övriga rörelseintäkter	0,6	-	0,6	-	7,3
Summa övriga rörelseintäkter	18,6	15,3	37,8	30,2	68,5
Personalkostnader	-28,3	-28,5	-60,0	-57,5	-117,8
Övriga externa kostnader	-10,0	-16,7	-22,7	-34,4	-62,7
Avskrivning av materiella anläggningstillgångar	-3,3	-3,1	-6,7	-6,2	-11,6
Övriga rörelsekostnader	-0,0	-0,0	-0,0	-22,1	-22,4
Summa rörelsens kostnader	-41,7	-48,3	-89,5	-120,2	-214,5
Rörelseresultat	-23,1	-33,1	-51,6	-90,0	-146,0
Finansnetto	-19,0	-10,2	-21,6	-12,4	-35,8
Resultat efter finansiella poster	-42,0	-43,2	-73,3	-102,4	-181,7
Skatt på periodens resultat	-	-	-0,2	-	-
PERIODENS RESULTAT	-42,0	-43,2	-73,5	-102,4	-181,7

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MSEK	30 JUN 2020	30 JUN 2019	31 DEC 2019
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för licensierad mjukvara och utveckling av innehåll	32,4	29,5	31,7
Inventarier och installationer	1,5	1,7	1,8
Övriga långfristiga fordringar	5,2	5,8	5,4
Summa anläggningstillgångar	39,2	36,9	39,0
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	20,4	42,0	31,8
Kassa och bank	47,9	50,0	4,4
Summa omsättningstillgångar	68,2	91,9	36,3
SUMMA TILLGÅNGAR	107,4	128,9	75,2
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	85,6	39,6	44,5
Överskottsreserv	1 198,4	1 046,6	1 103,1
Övrigt eget kapital inklusive periodens resultat	-1 402,0	-1 255,0	-1 338,0
Summa eget kapital	-118,1	-168,8	-190,4
Långfristiga skulder			
Skulder till andra långgivare	1,8	53,2	12,1
Summa långfristiga skulder	1,8	53,2	12,1
Kortfristiga skulder			
Skulder till andra långgivare	171,4	200,8	210,8
Kortfristiga skulder	15,1	10,5	9,9
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	37,1	33,2	32,8
Summa kortfristiga skulder	223,6	244,5	253,6
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	107,4	128,9	75,3

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

MSEK	APR-JUN 2020	APR-JUN 2019	JAN-JUN 2020	JAN-JUN 2019	HELÅR 2019
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	-42,0	-43,2	-73,3	-102,4	-181,7
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	36,0	13,5	39,4	35,4	48,8
Betald/erhållen inkomstskatt	0,3	-0,1	5,1	3,6	3,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet	-5,7	-29,8	-28,8	-63,4	-129,2
Förändringar i rörelsekapitalet	-5,2	-22,1	-0,4	-21,2	-15,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-10,9	-51,9	-29,2	-84,6	-144,4
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2,8	-2,7	-6,8	-5,1	-13,6
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	24,4	95,0	79,5	92,9	115,7
Förändring av likvida medel	10,7	40,4	43,4	3,2	-42,4
Likvida medel vid periodens början	37,2	9,6	4,4	46,8	46,8
Likvida medel vid periodens slut	47,9	50,0	47,9	50,0	4,4

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

MSEK	30 JUN 2020	30 JUN 2019	31 DEC 2019
Ingående balans	-190,4	-86,4	-86,4
Nyemission	147,3	23,4	89,1
Garantipremier	0,9	1,7	3,0
Transaktionskostnader	-11,0	-3,4	-8,4
Periodens resultat	-73,5	-102,4	-181,7
Omräkningsdifferens	8,5	-1,7	-5,9
Utgående balans	-118,1	-168,8	-190,4

NYCKELTAL

MSEK	APR-JUN 2020	APR-JUN 2019	JAN-JUN 2020	JAN-JUN 2019	HELÅR 2019
Orderingång	6,5	22,8	26,0	39,6	62,7
Orderstock	44,6	50,7	44,6	50,7	49,9
Nettoomsättning	15,4	12,6	30,7	25,3	49,1
Bruttomarginal	8,9	7,6	16,2	13,9	29,8
Bruttomarginal %	69%	60%	65%	55%	61%
Justerad EBITDA	-19,8	-27,7	-44,9	-55,3	-112,8
Användningsintäkter	5,6	3,1	9,6	4,5	7,7
Användningsintäkter, %	37%	24%	31%	18%	16%
Orderingång, partners, %	31%	55%	69%	36%	46%
Intäkter från partners, %	53%	34%	49%	42%	45%

FINANSIELLA RAPPORTER FÖR MODERBOLAGET

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

MSEK	APR-JUN 2020	APR-JUN 2019	JAN-JUN 2020	JAN-JUN 2019	HELÅR 2018
Nettoomsättning	0,9	0,9	1,6	0,9	2,4
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	0,6
Summa övriga rörelseintäkter	0,9	0,9	1,6	0,9	3,0
Övriga externa kostnader	-3,8	-11,1	-6,6	-12,3	-21,0
Övriga kostnader	-	-	-	-	-
Summa rörelsens kostnader	-3,8	-11,1	-6,6	-12,3	-21,0
Rörelseresultat	-2,9	-10,2	-5,0	-11,4	-18,1
Finansnetto	-6,5	-2,7	-2,5	-3,0	-856,3
Resultat efter finansiella poster	-9,4	-12,7	-7,6	-14,3	-874,3
Skatt på periodens resultat	-	-	-0,2	-	-
PERIODENS RESULTAT	-9,4	-12,9	-7,8	-14,3	-874,3

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

MSEK	30 JUN 2020	30 JUN 2019	31 DEC 2019
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	151,6	-	103,6
Finansiella anläggningstillgångar	281,0	1 121,0	281,0
Summa anläggningstillgångar	432,6	1 121,0	384,6
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	3,2	17,6	5,7
Kassa och bank	22,0	24,9	0,7
Summa omsättningstillgångar	25,2	42,5	6,4
SUMMA TILLGÅNGAR	457,8	1 163,6	391,1
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	85,6	39,6	44,5
Överskottsreserv	1 198,4	1 046,6	1 103,1
Övrigt eget kapital inklusive periodens resultat	-847,0	20,7	-839,2
Summa eget kapital	437,0	1 106,9	308,4
Långfristiga skulder			
Skulder till andra långgivare	-	0,3	1,2
Summa långfristiga skulder		0,3	1,2
Kortfristiga skulder			
Skulder till andra långgivare	15,9	110,1	75,0
Kortfristiga skulder	2,1	3,4	3,2
Skulder till koncernföretag	-	-	2,8
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2,7	2,6	1,6
Summa kortfristiga skulder	20,8	116,1	81,5
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	457,8	1 163,6	391,1

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

MSEK	APR-JUN 2020	APR-JUN 2019	JAN-JUN 2020	JAN-JUN 2019	HELÅR 2019
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	-9,4	-12,9	-7,6	-14,3	-874,3
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	5,2	2,3	2,8	2,5	853,5
Betald/erhållen inkomstskatt	0,0	-	-0,2	-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet	-4,2	-10,6	-5,0	-11,8	-20,8
<i>Förändringar i rörelsekapitalet</i>	<i>-13,2</i>	<i>-59,4</i>	<i>-50,3</i>	<i>-54,1</i>	<i>-86,8</i>
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-17,4	-70,0	-55,4	-65,9	-107,6
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-	-0,0	-	-0,0	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	21,5	95,0	76,6	90,9	108,3
Förändring av likvida medel	4,1	24,9	21,3	24,9	0,7
Likvida medel vid periodens början	17,9	-0,0	0,7	-	-
Likvida medel vid periodens slut	22,0	24,9	22,0	24,9	0,7

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

MSEK	30 JUN 2020	30 JUN 2019	31 DEC 2019
Ingående balans	308,4	24,7	24,7
Nyemission	147,3	1,116,7	1,178,1
Transaktionskostnader	-11,0	-	-
Distribuerat till aktieägarna/Indentive Värdepapper	-	-21,8	-21,8
Aktieägartillskott	-	1,7	1,7
Periodens resultat	-7,8	-14,3	-874,3
Utgående balans	437,0	1,106,9	308,4

DEFINITIONER AV NYCKELTAL SOM INTE HAR DEFINIERATS ENLIGT BFNAR

FINANSIELLT MÅTT	BESKRIVNING
Orderingång	Värdet av kontraktuellt ingångna ordrar erhållna från kunder under perioden.
Orderstock	Värdet av kontraktuellt ingångna ordrar erhållna från kunder som ännu inte har redovisats som intäkter.
Användningsintäkter	Intäkter hänförliga enbart till användning av Teneo-plattformen.
Användningsintäkter i % av totala intäkter	Beräknas som de totala användningsintäkterna under perioden som en procentandel av de totala intäkterna under perioden.
Bruttomarginal, % av intäkter	Bruttomarginal uttryckt som en procent av totala intäkter. Bruttomarginal beräknas genom att kostnaden för levererade professionella tjänster beräknas utifrån den genomsnittliga kostnaden för hela dagar som faktureras till kunden.
Andel av orderingång från partners (%)	Värdet av orderingång mottaget från partners uttryckt som en procent av det totala värdet av orderingången under perioden.
Intäkter från partners, %	Värdet av intäkter hänförliga till partners uttryckt som en procent av det totala värdet av intäkterna under perioden.
Nettoomsättning	Intäkter härledda direkt från leverans av kundprojekt.
EBITDA	Resultat före ränta, skatt, avskrivningar och nedskrivningar.
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden.
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden inklusive antal aktier vid full utspädning.

TELEFONKONFERENS

Rapporten presenteras av Lawrence Flynn, VD samt Chris Bushnell, CFO, vid en telefonkonferens den 30 juli 2020 klockan 10.00 CET.

För att delta i konferensen, använd något av följande telefonnummer:

Storbritannien +44 203 769 6819

Sverige +46 812 410 952

USA +1 646 787 0157

Pinkod: 149025

KONTAKT

Lawrence Flynn, VD

Tel: +46 (0)8 663 54 50

Huvudkontor: Artificial Solutions International AB SE-111 45 Stockholm, Sverige, Besöksadress: Stureplan 15, Stockholm, Tel: +46 8 663 54 50

www.artificial-solutions.com

Org nr 556256-4657

Vänligen ring in 5–10 minuter innan konferenssamtalet börjar, eftersom en kort registrering är nödvändig.



OM ARTIFICIAL SOLUTIONS

111



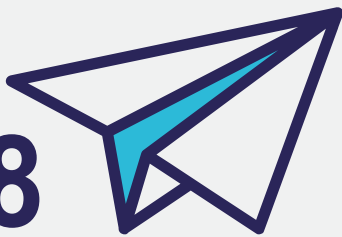
anställda

11



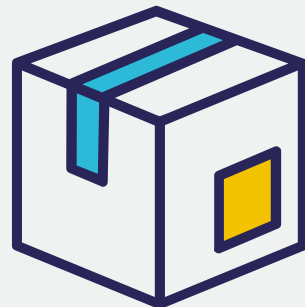
kontor

8



industrier

23



partners

Artificial Solutions® är den ledande specialisten inom kommersiell Conversational AI, en form av artificiell intelligens som möjliggör för människor att kommunicera med applikationer, webbplatser och uppkopplade saker i vardagliga, människolika naturliga språk via röst, text, beröring eller gester.

Bolagets avancerade AI-plattform, Teneo®, är utvecklad för det globala företaget och gör det möjligt för företagsanvändare att samarbeta med utvecklare för att på kort tid skapa sofistikerade och mycket intelligenta Conversational AI-applikationer på 36 språk för flera plattformar och kanaler. Möjligheten att analysera och dra nytta av de enorma mängderna konversationsdata är helt integrerad i Teneo, vilket ger oöverträffade insikter om vad kunderna verkligen tycker och tänker.

Artificial Solutions teknologi för konverserande AI gör det enkelt att implementera ett brett spektrum av applikationer med naturligt språk, såsom virtuella assistenter, chatbotar, talbaserade konversationsgränssnitt för smarta uppkopplade saker med mera. Den används redan dagligen av miljontals människor i hundratals implementeringar inom såväl privat som offentlig sektor över hela världen.

För mer information se: www.artificial-solutions.com.



/artificial-solutions



@ArtiSol



/artificialsolution



/artificialsolutions