

DELÅRSRAPPORT KV1 2019

Intäkter och resultat enligt plan, stark tillväxt av orderstocken

Första kvartalet

- Orderingången uppgick till 16,8 MSEK (18,4) och orderstocken till 40,8 MSEK (31,7)
- Nettoomsättningen uppgick till 12,6 MSEK (12,4)
- Justerad EBITDA uppgick till -27,7 MSEK (-20,9)
- Engångskostnader uppgick till -26,2 MSEK, varav 22,1 MSEK relaterar till nedskrivningar av goodwill och 4,1 MSEK relaterar till det omvända förvärvet
- Resultat per aktie uppgick till -2,7 SEK

Händelser

- Förnyade och utökade kontrakt med flera befintliga kunder
- Partnerrelaterade intäkter ökade med 85 procent till 50 procent (27)
- I april offentliggjordes lanseringen av Teneo Fusion, den senaste versionen av Teneo-plattformen och Teneo Developer, en betydande lansering för ökad skalbarhet

Nyckeltal (för definitioner, se sidan 18)

MSEK	jan-mar		jan-dec
	2019	2018	2018
Orderingång	16,8	18,4	55,4
Orderstock	40,8	31,7	35,2
Nettoomsättning	12,6	12,4	44,9
Bruttomarginal %	50%	55%	45%
Justerad EBITDA	-27,7	-20,9	-100,3
Intäkter från partners, %	50%	27%	32%
Resultat per aktie, SEK	-2,7	n/a	n/a
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-32,7	-28,0	-122,0

VD-ORD

Den nyligen genomförda börsnoteringen av Artificial Solutions för med sig en ny status som vi kan föra vidare till våra nya och befintliga kunder. Börsnoteringen har också tillfört tre nya styrelseledamöter som kommer att stödja oss under nästa steg. Vi ser alla fram emot den spännande resa vi har framför oss.

Resultat

Intäkter och ordergång för kvartalet är i linje med förväntningarna. Det är naturligtvis inte förvånande med tanke på att vi så nyligen börsnoterades (12 mars), men det blir alltid vissa fluktuationer i slutet av kvartalet när vissa transaktioner ska slutföras. Första kvartalet förra året var mycket starkt i det här avseendet och vi ligger därför något efter i fråga om ordergång jämfört med samma period 2018, men högre vad gäller intäkter och orderstock. Vi noterar också, som det även står i bolagsbeskrivningen, att våra kunder i allmänhet är större multinationella organisationer och att det ibland kan vara svårt att exakt förutse tidpunkterna för slutförandet av vissa transaktioner. Under första kvartalet blev vissa förhandlingar något försenade, vilket därmed fördröjde ordergången i kvartalet. Vi fortsätter att förutse en ökad ordergång med över 40 procents tillväxt på helårsbasis jämfört med 2018. Ökningen på 28 procent för orderstocken (kontrakt som vunnits men ännu inte genererar intäkter) är mycket lovande.

Teneo Fusion

I slutet av kvartalet har vi offentliggjort en mycket viktig produktlansering av Teneo Fusion, den senaste versionen av Teneo-plattformen, inklusive lanseringen av Teneo Developers, en ny omfattande resurs för att ge företagsutvecklare och partners snabb åtkomst till Teneo. Jag tycker att det är särskilt spännande med den milstolpe den här lanseringen utgör, eftersom den ger oss full frihet att skalpassa verksamheten utan någon betydande ökning av våra overheadkostnader. Den ådrar sig redan intresse från nya partners som vill använda Teneo för att utveckla applikationer till sina kunder.

Kunder

Under kvartalet tecknade vi kontrakt med nya kunder inom statliga myndigheter, postväsende och flygbranschen, utöver att vi med framgång utökade våra kontrakterade relationer med flera existerande kunder, som bland annat AT&T, Shell och Vodafone, som alla har förnyat och utökat sitt långsiktiga åtagande för Teneo-plattformen, med ökade volymer som följd. Det är en positiv validering både av vår teknologiska och kommersiella strategi.

Dessa tillkommande kontrakt tecknades främst med kunder som bolaget har en direkt relation med, och inte med kontrakt som innefattar en partner. På så sätt har mixen under första kvartalet förskjutits något till direkt ordergång jämfört med partnerintäkter, något vi ser kommer att balanseras ut under året.

Vår uttalade strategi, som framgår av bolagsbeskrivningen som togs fram som en del av det omvända förvärvet, är att förflytta verksamheten till en partnerledd modell, där våra partners säljer och levererar huvuddelen av våra tjänster (Professional Services), som har lägre marginaler, till kunderna, och överlåter åt Artificial Solutions att koncentrera sig på licens- och användningsintäkter, som har högre marginaler. Det kommer ta lite tid för nya kunder som får stöd av den här partnerledda modellen att generera meningsfulla volymer av användningsintäkter men tillväxt kommer komma både från nya kunder och

genom att befintliga kunder ökar volymerna genom plattformen. Jag är övertygad om att mixen av partners och direkt verksamhet kommer att fortsätta att återspegla den tillväxt i ordergång från partners vi redan sett.

Partners

Om vi bygger vidare på tema partners har vi utökat vårt nätverk under kvartalet och lagt till nya partnerskap med globalt betydelsefulla bolag, däribland Capgemini och Deloitte. Vi ser att det kommer in nya projekt till oss från våra partners, och vi känner till ett antal nya pilotprojekt och proofs-of-concept som kommer att genomföras under 2019.

Tillväxt tillsammans med globala kunder

Jag är också glad att kunna rapportera att vi har öppnat ett nytt säljkontor i Singapore, för att täcka in Asien/Stillhavsområdet. Vi har uppmuntrats att etablera oss i regionen av kunder som Singapore Post och Shell, samt att våra partners som har verksamhet och kunder i regionen kommer att gynnas av det lokala stödet. Vi förväntar oss ett positivt bidrag till ordergång och intäkter från regionen redan under 2019.

Ökad kännedom

Kännedomen och intresset för vår teknologi fortsätter att öka. Lanseringen av Teneo Fusion genererade långt över 200 omnämningar i pressen, bland annat i AiThORITY, Speech Technology, AlBusiness, och jag fick även vara med på Cheddar, nyhetsstreamingtjänsten som sänds live från Nasdaqs handelsgolv i New York.

Vårt team av experter har också vänt sig till olika målgrupper på ett flertal AI-konferenser och digitala event. Att döma av responsen i våra montrar efter live-demonstrationerna av Teneo är vi ännu långt före våra närmaste konkurrenter.

Vårt fokus för 2019 förblir att bygga vidare på framgången med befintliga kunder och öka volymerna från dessa genom att stimulera antalet användningsområden, plattformar och språk som de använder. Vi kommer att fokusera på ett mindre antal strategiska direkta kundkontakter som vi tror kommer att hjälpa oss att nå nya kunder som ett resultat av framgångarna de visar upp. Kanske viktigast av allt, vi kommer att fortsätta att bygga på framgången med våra partners, både genom nya kunder och genom att öka antalet partners som arbetar med Teneo-plattformen.

Sammanfattningsvis är det glädjande att rapportera ett resultat enligt plan för vårt första kvartal som noterat bolag och ser fram emot att leverera ännu bättre resultat kvartalen framöver.

Lawrence Flynn

Verkställande Direktör

OM ARTIFICIAL SOLUTIONS

Artificial Solutions® är den ledande specialisten inom kommersiell Conversational AI, en form av artificiell intelligens som möjliggör för människor att kommunicera med applikationer, webbplatser och uppkopplade saker i vardagliga, människolika naturliga språk via röst, text, beröring eller gester.

Bolagets avancerade AI-plattform, Teneo®, är utvecklad för det globala företaget och gör det möjligt för företagsanvändare att samarbeta med utvecklare för att på kort tid skapa sofistikerade och mycket intelligenta Conversational AI-applikationer på 35 språk för flera plattformar och kanaler. Möjligheten att analysera och dra nytta av de enorma mängderna konversationsdata är helt integrerad i Teneo, vilket ger oöverträffade insikter om vad kunderna verkligen tycker och tänker.

Artificial Solutions teknologi för Conversational AI gör det enkelt att implementera ett brett spektrum av applikationer med naturligt språk, såsom virtuella assistenter, chattbottar, talbaserade konversationsgränssnitt för smarta uppkopplade saker med mera. Den används redan dagligen av miljontals människor i hundratals implementeringar inom såväl privat som offentlig sektor över hela världen.

Artificial Solutions i korthet



11 kontor



10 partners



104 medarbetare



8 branscher

FINANSIELL ÖVERSIKT KONCERNEN

Rapportvaluta för Artificial Solutions International AB är svenska kronor (SEK). Före det omvända övertagandet var rapportvalutan för Artificial Solutions Holdings ASH AB euro (EUR). För att möjliggöra jämförelser i denna rapport har vi angett sammanfattade belopp i både SEK och EUR. Detaljerad redovisning av resultaträkning, balansräkning och kassaflödesanalyser presenteras endast i SEK.

Omedelbart efter den omvända förvärvet Artificial Solutions International AB tidigare Indentive AB distribuerade koncernen sitt dotterbolaget Indentive Värdepapper AB som en icke-kontant utdelning till sina aktieägare. För att kunna göra jämförelser mot tidigare år inkluderar koncernens jämförande siffror det tidigare holdingbolaget Artificial Solutions Holdings ASH AB och inte någon av Indentive ABs verksamheter.

NYCKELTAL

MSEK	jan-mar		jan-dec
	2019	2018	2018
Nettoomsättning	12,6	12,4	44,9
Bruttomresultat	6,3	6,9	20,2
Bruttomarginal, %	50%	55%	45%
EBITDA	-31,8	-20,9	-100,3
Justerad EBITDA	-27,7	-20,9	-100,3
Rörelseresultat	-56,9	-28,1	-118,8
Justerat rörelseresultat	-30,7	-28,1	-118,8
Resultat per aktie	-2,7	n/a	n/a
Soliditet	1,6	1,5	0,8

MEUR	jan-mar		jan-dec
	2019	2018	2018
Nettoomsättning	1,2	1,2	4,4
Bruttomresultat	0,6	0,7	2,0
Bruttomarginal, %	50%	55%	45%
EBITDA	-3,0	-2,1	-9,8
Justerad EBITDA	-2,6	-2,1	-9,8
Rörelseresultat	-5,4	-2,8	-11,6
Justerat rörelseresultat	-2,9	-2,8	-11,6
Resultat per aktie	-0,3	n/a	n/a
Soliditet	1,6	1,5	0,8

KONCERNEN I SAMMANDRAG

Första kvartalet

Orderingången uppgick till 16,8 MSEK (18,4) och orderstocken ökade till 40,8 MSEK (31,7). Under kvartalet har ett antal befintliga kunder förnyat och utökat sina kontrakt med Artificial Solutions. Många av dessa förnyade kontrakt kommer från kunder som vi har en direkt relation med, och som ett resultat av det har andelen ordergång från partners minskat i jämförelse med de senaste kvartalen men är i linje med samma kvartal föregående år. Nettoomsättningen ökade till 12,6 MSEK (12,4).

I enlighet med redovisning enligt K3 har vi kostnadsfört hela värdet av goodwill som uppkom som en effekt av det omvända förvärvet om 22,1 MSEK som övriga rörelsekostnader. Rörelsekostnader för kvartalet omfattar också vissa engångskostnader med avseende på Professional Services och andra kostnader hänförliga till det omvända förvärvet om 4,1 MSEK. Eftersom de betraktas som engångskostnader har vi presenterat justerad EBITDA och rörelseresultat för att möjliggöra jämförelser med de föregående kvartalen. Vi vill understryka att nedskrivningen av goodwill om 22,1 MSEK inte har någon påverkan på kassaflödet.

Personalkostnader har ökat jämfört med samma kvartal föregående år, medan antalet medarbetare har minskat sedan första kvartalet 2018. Ökningen beror främst på årliga lönerrevisioner, uppsägningskostnader av engångskaraktär som har uppkommit under 2019, samt ökade kostnader för nyanställda i USA och Asien/Stillahavsområdet.

Avskrivningar och nedskrivningar har minskat till 3,0 MSEK (7,2), då goodwill i Artificial Solutions Holdings ASH AB hade skrivits av helt per den 31 december 2018 och det därmed inte förekommer någon kostnad för avskrivning av goodwill under 2019.

Rörelsekostnaderna ökade till 71,8 MSEK (43,4) och justerade rörelsekostnader ökade till 45,6 MSEK (43,4). Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -56,9 MSEK (-28,1) och det justerade rörelseresultatet uppgick till -30,7 MSEK (-28,1).

Finansiella poster och skatt

Resultatet för kvartalet uppgick till -59,3 MSEK (-27,5) och justerat resultat för kvartalet justerat för engångskostnader uppgick till -33,1 MSEK (-27,5). Till följd av värdet på ackumulerade skatteförluster finns det ingen skatt som ska betalas hänförligt till kvartalet under 2018 eller 2019. Räntekostnaderna har ökat till 7,8 MSEK (2,0) under första kvartalet 2019. Av dessa kostnader är 5,6 MSEK räntor från ett lån som upptogs under fjärde kvartalet 2018, återstoden är icke-realiserade valutakostnader.

Ränteintäkterna har ökat till 5,4 MSEK (2,6) främst hänförligt till realiserade valutavinster.

Kassaflöde, rörelsekapital och finansiell ställning

Kassaflöde från den löpande verksamheten minskade till -32,7 MSEK (-28,0) under första kvartalet 2019. Även om rörelseförlusten ökade till -56,9 MSEK (-28,1), varav -22,1 MSEK av ökningen är hänförligt till nedskrivning av goodwill till följd av det omvända förvärvet, är detta ingen kontant transaktion och har exkluderats från kassaflödena.

Under första kvartalet 2018 erhöll Artificial Solutions konvertibla lån om 35,3 MSEK.

ÖVRIG INFORMATION

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten för koncernen och moderbolaget har upprättats med hjälp av de redovisningsprinciper, format osv. som föreskrivs i årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Moderbolaget

Moderbolaget Artificial Solutions International AB, tidigare Indentive AB. Den 5 mars distribuerade Indentive AB sitt dotterföretag Indentive Värdepapper AB som en icke-kontant utdelning till sina aktieägare. För att kunna göra jämförelser exkluderar moderbolaget samtliga transaktioner med Indentive Värdepapper.

Under första kvartalet 2019 hade moderbolaget Artificial Solutions International AB inga intäkter. Övriga externa kostnader under första kvartalet 2019 på 1,2 MSEK (14,4) avser transaktionskostnader som har uppkommit som ett resultat av det omvända övertagandet. Dessa kostnader är inte återkommande.

Som ett resultat av det omvända övertagandet förvärvade Artificial Solutions International AB andelarna i Artificial Solutions-koncernens dotterföretag om 1 119,2 MSEK (8,7) och redovisar en överskottsreserv om 1 047,1 MSEK (52,4).

Förändring av rörelsekapitalet hänförlig till koncerninterna transaktioner med koncernföretag

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Genom sin verksamhet exponeras koncernen för ett antal operativa och finansiella risker. Dessa risker skulle också kunna få en väsentlig negativ påverkan på Artificial Solutions verksamhet, finansiella ställning och/eller resultat. För mer information om risker och osäkerhetsfaktorer, se sidan 2-12 i Bolagsbeskrivningen, som återfinns på www.artificial-solutions.com.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

Anställda

Antalet anställda i koncernen uppgick per den 31 mars 2019 till 104 (110).

Förändringar i ledningen och styrelsen

Tre nya styrelseledamöter tillträdde under kvartalet: Åsa Hedin (ordförande), Bodil Ericsson och Johan Ekesiöö. Mer information om dessa och övriga styrelseledamöter finns på www.artificial-solutions.com/board-of-directors.

Chris Tew har tagit plats i ledningsteamet som VP Sales Asia Pacific och kommer att bli ansvarig för vårt nya team i Asien/Stillahavsområdet.

Händelser

Den 5 mars slutfördes Artificial Solutions Holding ASH AB omvända förvärvet av Indentive AB. Direkt efter förvärvet bytte Indentive AB namn till Artificial Solutions International AB och noterades på NASDAQ First North med första handelsdag den 12 mars 2019.

Den 9 april 2019 offentliggjorde Artificial Solutions releasen av Teneo Fusion, den senaste versionen av bolagets revolutionerande utvecklingsplattform för Conversational AI som tillför betydande förbättringar till bolagets teknologi, med mått på affärsvärde för att erbjuda den ultimata Conversational AI-upplevelsen.

Bolagets största aktieägare

Artificial Solutions-aktien är noterad på Nasdaq First North Stockholm under symbolen "ASAI". Antal aktier per den 31 mars 2019 var 21 959 646 aktier. Den största ägaren är Scope, som innehar 49,3 procent av det totala antalet aktier.

	jan-mar		jan-dec
	2019	2018	2018
Antal aktier vid periodens utgång	21 959 646	6 469 492	14 215 572
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	6 753 717	6 231 825	10 283 115
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	7 091 887	6 965 158	10 536 765

Aktieincitamentsprogram

Incitamentsprogram 2019/2022

På årsstämman den 28 februari 2019 beslutades det att införa ett långsiktigt incitamentsprogram i form av ett optionsprogram, Incitamentsprogram 2019/2022. Incitamentsprogrammet riktar sig till Artificial Solutions styrelsemedlemmar. Artificial Solutions utfärdade 195 628 teckningsoptioner till dotterbolaget Artificial Solutions Holding ASH AB, som tecknade samtliga teckningsoptioner. Per den 31 mars 2019 har Artificial Solutions Holding ASH AB tilldelat 195 628 teckningsoptioner till styrelsens ledamöter för 4,58 SEK per teckningsoption.

Teckningsoptionerna i Serie 2019/2022 ger rätt att teckna en ny aktie i bolaget till en teckningskurs om 150 procent av 32,87 SEK vilket motsvarar det volymvägda genomsnittspriset för bolagets aktie på Nasdaq First North under perioden från den 11 mars 2019 till den 22 mars 2019 ("VWAP"). Den maximala utspädningen enligt incitamentsprogram 2019/2022 beräknas uppgå till högst cirka 0,89 procent av det totala antalet aktier och röster i Artificial Solutions. Teckningsoptionerna kan utnyttjas under perioden 1 februari 2022 till 15 juni 2022.

Incitamentsprogram 2019/2024

På årsstämman den 28 februari 2019 beslutades det att införa ett långsiktigt incitamentsprogram i form av ett optionsprogram, Incitamentsprogram 2019/2024. Incitamentsprogrammet riktar sig till ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner. Artificial Solutions har utfärdat 978 135 teckningsoptioner till dotterbolaget Artificial Solutions Holding ASH AB, som tecknade alla teckningsoptioner. Per den 31 mars 2019 har Artificial Solutions Holding ASH AB tilldelat 859 720 teckningsoptioner för 11,26 kronor per teckningsoption till anställda i Sverige (gäller inte till anställda utanför Sverige).

Teckningsoptionerna i Serie 2019/2022 ger rätt att teckna en ny aktie i bolaget till ett teckningskurs på 100 procent av 32,87 SEK, vilket motsvarar VWAP enligt ovanstående definition. Den maximala utspädningseffekten enligt Incitamentsprogram 2019/2024 uppskattas uppgå till högst cirka 4,44

procent av det totala antalet aktier och röster i Artificial Solutions. Teckningsoptionerna kan utnyttjas under perioden 1 februari 2022 till 15 juni 2022. Inga brittiska medarbetare fick emellertid några teckningsoptioner utan istället EMI-optioner som ger rätt till lika många aktier som den brittiska medarbetaren borde ha fått rätt till enligt incitamentet Program 2019/2024, på väsentligen samma villkor som under Incitamentsprogram 2019/2024.

Revisorsgranskning

Denna delårsrapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

Finansiell kalender

Delårsrapport januari–juni 2019 publiceras den 14 augusti 2019
Delårsrapport januari–september 2019 publiceras den 14 november 2019
Bokslutskommuniké januari–december 2019 publiceras den 27 februari 2020

Stockholm, 14 maj 2019

Lawrence Flynn

Verkställande Direktör

Denna information är sådan information som Artificial Solutions International AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 14 maj 2019 kl. 11.00 CET.

Artificial Solutions International är listat på Nasdaq First North i Stockholm under kortnamnet ASAI. Certified Adviser är Erik Penser Bank AB (www.penser.se, tfn 08-463 80 00, e-post certifiedadviser@penser.se).

KONCERNENS FINANSIELLA RAPPORTER

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

MSEK	jan - mar		jan - dec
	2019	2018	2018
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	12,6	12,4	44,9
Aktiverat arbete för egen räkning	2,3	2,9	12,2
Övriga rörelseintäkter	-	-	5,3
	14,9	15,3	62,4
Rörelsens kostnader			
Övriga rörelsekostnader	-17,7	-9,9	-51,5
Personalkostnader	-29,0	-26,3	-105,9
Avskrivning av materiella anläggningstillgångar	-3,0	-7,2	-23,7
Övriga rörelsekostnader	-22,1	-	-0,1
Rörelseresultat	-56,9	-28,1	-118,8
Resultat från finansiella investeringar			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	5,4	2,6	3,6
Räntekostnader och liknande resultatposter	-7,8	-2,0	-30,9
Resultat efter finansiella poster	-59,3	-27,5	-146,1
Skatt på periodens resultat	-	-	-
PERIODENS RESULTAT	-59,3	-27,5	-146,1

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MSEK	31 mar		31 dec
	2019	2018	2018
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för licensierad mjukvara och utveckling av innehåll	29,3	31,1	29,4
Goodwill	-	4,5	-
	29,3	35,6	29,4
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier och installationer	1,8	2,2	1,8
	1,8	2,2	1,8
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Övriga långfristiga fordringar	5,6	5,4	5,5
Summa anläggningstillgångar	36,7	43,1	36,7
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	6,4	6,5	5,7
Kortfristig skattefordran	5,4	3,8	9,1
Övriga fordringar	11,9	0,5	3,4
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	8,9	5,6	4,8
	32,6	16,3	23,0
Kassa och bank	9,6	9,3	46,8
Summa omsättningstillgångar	42,2	25,6	69,8
SUMMA TILLGÅNGAR	78,9	68,7	106,5
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	39,5	31,8	37,4
Överskottsreserv	1 047,1	645,5	774,9
Övrigt eget kapital inklusive periodens resultat	-1 215,0	-783,7	-898,7
Summa eget kapital	-128,4	-106,4	-86,4
Långfristiga skulder			
Skulder till andra långgivare	52,9	26,1	52,3
Summa långfristiga skulder	52,9	26,1	52,3
Kortfristiga skulder			
Skulder till andra långgivare	99,6	116,0	93,7
Leverantörskulder	6,7	2,4	3,7
Aktuell skatt att betala	0,1	-	-
Övriga skulder	4,2	2,4	3,6
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	43,7	28,2	39,6
Summa kortfristiga skulder	154,3	149,1	140,6
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	78,9	68,7	106,5

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

MSEK	jan-mar		jan-dec
	2019	2018	2018
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	-56,9	-28,1	-118,8
Avskrivningar	3,0	7,22	23,7
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	18,8	-1,2	-0,6
	-35,1	-22,1	-95,6
Erhållen ränta	-	1,9	3,1
Betald ränta	-2,3	-5,3	-17,9
Betald/erhållen inkomstskatt	3,7	-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet	-33,6	-25,5	-110,5
<i>Förändringar i rörelsekapitalet</i>			
Förändring av kortfristiga fordringar	-13,5	3,2	-20,0
Förändring av kortfristiga skulder	14,4	-5,6	8,5
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-32,7	-28,0	-122,0
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-0,1	-	-0,3
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-2,3	-3,0	-12,8
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2,4	-3,0	-13,1
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	-	-	132,2
Kostnader för nyemission	-2,0	-0,1	-3,6
Förändring av lån	-0,1	35,3	48,2
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2,1	35,2	176,8
Förändring av likvida medel	-37,2	4,2	41,8
Likvida medel vid periodens början	46,8	5,0	5,0
Likvida medel vid periodens slut	9,6	9,3	46,8

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

MSEK	31 mar		31 dec
	2019	2018	2018
Överfört i ny räkning	-86,4	-74,1	-74,1
Nyemission	22,6	-0,1	136,8
Omräkningsdifferens	-5,4	-4,8	-3,0
Periodens resultat	-59,3	-27,5	-146,1
Överfört i ny räkning	-128,4	-106,4	-86,4

Nyckeltal

MSEK	jan-mar		jan-dec
	2019	2018	2018
Orderingång	16,8	18,4	55,4
Orderstock	40,8	31,7	35,2
Nettoomsättning	12,6	12,4	44,9
Bruttomarginal	6,3	6,9	20,2
Bruttomarginal %	50%	55%	45%
Justerad EBITDA	-27,7	-20,9	-100,3
Användningsintäkter	1,5	1,5	5,3
Användningsintäkter, %	12%	12%	12%
Orderingång, partners, %	10%	6%	50%
Intäkter från partners, %	50%	27%	32%

FINANSIELLA RAPPORTER FÖR MODERBOLAGET

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

MSEK	jan - mar		jan-dec
	2019	2018	2018
Rörelsens intäkter			
Övriga rörelseintäkter	-	7,9	17,4
	-	7,9	17,4
Rörelsens kostnader			
Övriga rörelsekostnader	-1,2	-14,4	-38,1
Rörelseresultat	-1,2	-6,5	-20,7
Resultat från finansiella investeringar			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0,1	-	-
Räntekostnader och liknande resultatposter	-0,3	-0,1	-1,3
Resultat efter finansiella poster	-1,5	-6,6	-22,0
Bokslutsdispositioner			
Resultat före skatt	-1,5	-6,6	-22,0
Skatt på periodens resultat	-	-	-
PERIODENS RESULTAT	-1,5	-6,6	-22,0

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

MSEK	31 mar		31 dec
	2019	2018	2018
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar	-	21,5	-
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	1 119,2	8,7	21,8
Fordringar hos koncernföretag	-	-	-
	1 119,2	8,7	21,8
Summa anläggningstillgångar	1 119,2	30,2	21,8
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Övriga fordringar	3,5	3,3	3,0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3,5	6,0	5,2
	7,0	9,3	8,2
Kassa och bank	-	4,2	-
Summa omsättningstillgångar	7,0	13,5	8,2
SUMMA TILLGÅNGAR	1 126,1	43,6	30,0
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	39,5	21,6	2,8
	39,5	21,6	2,8
Fritt eget kapital			
Överskottsreserv	1 047,1	52,4	58,9
Förluster överförda i ny räkning	33,4	-37,7	-15,1
Årets resultat	-1,5	-6,6	-22,0
	1 079,0	8,1	21,8
Summa eget kapital	1 118,6	29,7	24,7
Långfristiga skulder			
Skulder till andra långgivare	0,3	3,3	0,4
Summa långfristiga skulder	0,3	3,3	0,4
Kortfristiga skulder			
Skulder till andra långgivare	1,1	2,2	0,7
Leverantörsskulder	4,0	3,0	2,3
Skulder till koncernföretag	1,0	-	0,3
Övriga skulder	0,2	1,2	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1,1	4,1	1,7
Summa kortfristiga skulder	7,3	10,6	4,9
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 126,1	43,6	30,0

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

MSEK	jan-mar		jan-dec
	2019	2018	2018
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	-1,2	-6,5	-20,7
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	-	0,2	1,1
	-1,2	-6,3	-19,6
Erhållen ränta	-	-	-
Betald ränta	-	-0,1	-0,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet	-1,2	-6,4	-19,8
<i>Förändringar i rörelsekapitalet</i>	5,3	0,4	-0,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten	4,1	-6,0	-20,6
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-	-2,2	-4,1
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-4,1	-0,4	12,0
Förändring av likvida medel	-	-8,5	-12,7
Likvida medel vid periodens början	-	12,7	12,7
Likvida medel vid periodens slut	-	4,2	-

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

MSEK	jan-mar		jan-dec
	2019	2018	2018
Överfört i ny räkning	24,7	27,9	27,9
Nyemission	1 117,1	8,4	16,4
Distribuerat till aktieägarna/Indentive Värdepapper	-21,8	-	-
Aktieägartillskott	-	-	2,3
Årets resultat	-1,5	-6,6	-22,0
Överfört i ny räkning	1 118,6	29,7	24,7

DEFINITIONER AV NYCKELTAL SOM INTE HAR DEFINIERATS ENLIGT BFNAR

Finansiellt mått	Beskrivning
Orderingång	Värdet av kontraktuellt ingångna ordrar erhållna från kunder under perioden.
Orderstock	Värdet av kontraktuellt ingångna ordrar erhållna från kunder som ännu inte har redovisats som intäkter.
Användningsintäkter	Intäkter hänförliga enbart till användning av Teneo-plattformen.
Användningsintäkter i % av totala intäkter	Beräknas som de totala användningsintäkterna under perioden som en procentandel av rörelseresultatet under perioden.
Bruttomarginal, % av intäkter	Bruttomarginal uttryckt som en procent av totala intäkter. Bruttomarginal beräknas genom att kostnaden för levererade professionella tjänster beräknas utifrån den genomsnittliga kostnaden för hela dagar som faktureras till kunden.
Andel av orderingång från partners (%)	Värdet av orderingång mottaget från partners uttryckt som en procent av det totala värdet av orderingången under perioden.
Andel av intäkter från partners, %	Värdet av intäkter hänförliga till partners uttryckt som en procent av det totala värdet av intäkterna under perioden.
Rörelseresultat	Intäkter härledda direkt från leverans av kundprojekt.
EBITDA	Resultat före ränta, skatt, avskrivningar och nedskrivningar.
<i>Kostnader relaterat till forskning och utveckling</i>	Totala kostnader relaterade till forskning och utveckling.
<i>Genomsnittligt antal aktier före utspädning</i>	Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden.
<i>Genomsnittligt antal aktier efter utspädning</i>	Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden inklusive antal aktier vid full utspädning.

TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens kommer att hållas den 14 maj 2019 kl 10.00 CET. Lawrence Flynn, VD samt Chris Bushnell, CFO kommer att presentera resultatet. Konferensen kommer att hållas på engelska.

För att delta i konferensen, använd något av följande telefonnummer;

Internationellt	(+44) 2071 928338
Storbritannien	(+44) 8444819752
Sverige	(+46) 856618467
Spanien	(+34) 914143675
USA	(+1) 6467413167

Konferenskod: **3975519**

Vänligen ring 5-10 minuter innan konferenssamtalet, eftersom en kort registrering är nödvändig.

KONTAKTINFORMATION

Lawrence Flynn, Verkställande Direktör, Tfn: +44 (0)1635 523267

OM ARTIFICIAL SOLUTIONS

Artificial Solutions® är den ledande specialisten inom kommersiell Conversational AI, en form av artificiell intelligens som möjliggör för människor att kommunicera med applikationer, webbplatser och uppkopplade saker i vardagliga, människolika naturliga språk via röst, text, beröring eller gester.

Bolagets avancerade AI-plattform, Teneo®, är utvecklad för det globala företaget och gör det möjligt för företagsanvändare att samarbeta med utvecklare för att på kort tid skapa sofistikerade och mycket intelligenta Conversational AI-applikationer på 35 språk för flera plattformar och kanaler. Möjligheten att analysera och dra nytta av de enorma mängderna konversationsdata är helt integrerad i Teneo, vilket ger oöverträffade insikter om vad kunderna verkligen tycker och tänker.

Artificial Solutions teknologi för Conversational AI gör det enkelt att implementera ett brett spektrum av applikationer med naturligt språk, såsom virtuella assistenter, chattbotar, talbaserade konversationsgränssnitt för smarta uppkopplade saker med mera. Den används redan dagligen av miljontals människor i hundratals implementeringar inom såväl privat som offentlig sektor över hela världen.

För mer information se www.artificial-solutions.com