

# DELÅRSRAPPORT APRIL TILL JUNI 2019

## STARK TILLVÄXT I ORDERINGÅNG OCH ORDERSTOCK

### APRIL TILL JUNI 2019

- Orderingången ökade till 22,8 MSEK (7,6), orderstocken till 50,7 MSEK (28,4)
- Nettoomsättningen uppgick till 12,6 MSEK (11,4)
- Bruttomarginalen uppgick till 60 procent (46)
- Justerad EBITDA uppgick till -27,7 MSEK (-23,5)
- Engångskostnader uppgick till -2,3 MSEK, hänförliga till det omvända förvärvet i februari
- Resultat per aktie uppgick till -2,0 SEK

### JANUARI TILL JUNI 2019

- Orderingången ökade till 39,6 MSEK (27,8) och orderstocken till 50,7 MSEK (28,4)
- Nettoomsättningen uppgick till 25,3 MSEK (23,8)
- Bruttomarginalen uppgick till 55 procent (51)
- Justerad EBITDA uppgick till -55,3 MSEK (-44,4)
- Engångskostnader i samband med det omvända förvärvet i februari uppgick till -28,5 MSEK
- Resultat per aktie uppgick till -4,7 SEK

### VÄSENTLIGA HÄNDELSE

- Flera kontrakt med nya kunder tecknades i ett antal olika branscher, såsom telekommunikation, bil, bank och finans, amerikansk statlig myndighet, detaljhandel och IT
- Förnyade och utökade kontrakt erhöles med flera befintliga kunder
- Swisscom tecknades som ny partner för att möta den schweiziska marknaden
- Positiv initial respons från marknaden efter lanseringen av Teneo Fusion och Teneo Developers i föregående kvartal, vilket möjliggör ökad skalbarhet
- En riktad emission om 65,7 MSEK slutfördes under kvartalet och registrerades i juli 2019

## NYCKELTAL

MSEK	APR–JUN 2019	APR–JUN 2018	JAN–JUN 2019	JAN–JUN 2018	HELÅR 2018
Orderingång	22,8	7,6	39,6	27,8	55,4
Orderstock	50,7	28,4	50,7	28,4	35,2
Nettoomsättning	12,6	11,4	25,3	23,8	44,9
Bruttomarginal %	60%	46%	55%	51%	45%
Justerad EBITDA	-27,7	-23,5	-55,3	-44,4	-100,3
Intäkter från partners, %	34%	25%	42%	26%	32%
Resultat per aktie, SEK	-2,0	n/a	-4,7	n/a	n/a
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-51,9	-14,0	-84,6	-42,0	-122,0

## VD-KOMMENTAR



**Lawrence Flynn**  
VD

Det är glädjande att kunna rapportera att ett av våra viktigaste mått för att visa hur vår verksamhet utvecklas, ordergång, har visat stark tillväxt under kvartalet. Det totala värdet av kontrakterade ingångna ordrar under kvartalet har växt med 200% jämfört med samma kvartal föregående år. Det innebär att ordergången fram till 30 juni är 72% av helåret 2018, och då är det 6 månader kvar av året. Orderstocken, det totala värdet av kontraktuellt ingångna ordrar som ännu inte redovisats som intäkter, steg med 79% jämfört med samma kvartal 2018. Dessa ökningarna är mycket uppmuntrande eftersom de speglar det växande förtroendet för Teneo-plattformen. Vi har en högre andel långsiktiga avtal än tidigare och dessa är dessutom relaterade till våra mer lönsamma licens- och användningsintäkter.

Det känns också bra att konstatera att fler saker pekar åt rätt håll: andelen och värdet av användarintäkterna ökade och mer än fördubblades till 3,1 MSEK under andra kvartalet. För första halvåret blev ökningen 55 procent till 4,5 MSEK. I linje med vår strategi så ökade även andelen intäkter som härrör från våra partners under andra kvartalet, 34 procent jämfört med 25 procent under samma period föregående år.

I takt med att vi transformerar intäktsmixen mot mer lönsamma licens- och användningsintäkter ökade bruttomarginalen från 51 procent till 55 procent under första halvåret 2019. Bruttomarginalen för kvartalet uppgick till 60 procent.

### POSITIVA FRAMSTEG MED KUNDER OCH PARTNERS

Under kvartalet har vi tecknat ett flertal kontrakt med nya kunder, både direkt och via våra partners. Dessutom har vi tecknat kontrakt med nya partners och jag är särskilt glad över det nya partnerskapet med Schweiz ledande telekombolag Swisscom, som planerar att skapa avancerade Conversational AI-lösningar för sina medarbetare, kunder och företagskunder.

De nya kunderna spänner över ett antal olika branscher, från ett nordeuropeiskt bilföretag till en stor amerikansk statlig myndighet samt en global leverantör av mjukvara och tjänster. Många av dessa nya kunder har etablerade kompetenscenter och kommer att utföra mycket av implementeringen själva. Dessa centra har ett brett ansvarsområde med specifik marknadskompetens som bemannar och bygger lösningar för att rulla ut över hela koncernen. Jag är glad över denna transformation eftersom den ligger till grund för vår övergripande strategi, att kunna leverera projekt via tredje parter medan vi kan fokusera mer på de lönsammare licens- och användningsintäkterna.

### FRAMGÅNGSRIK LANSERING AV TENEO FUSION

Förra kvartalet rapporterade vi om lanseringen av Teneo Fusion och jag kan konstatera att denna nya satsning har fått ett positivt mottagande av såväl befintliga och potentiella kunder, men även av de många utvecklare och systemintegratörer som bygger våra lösningar. Jag har sett direkta bevis för att den enkla tillgången till Teneo-plattformen förkortar försäljningscyklerna. Vi har fortsatt att stärka Teneo Fusion genom att lägga till flera nya språk och vi har samtidigt byggt ut funktionaliteten. Detta arbete kommer att fortsätta.

### NY FINANSIERING SÄKERSTÄLLD

En riktad emission om 65,7 MSEK före transaktionskostnader slutfördes i kvartalet. Vi kommer att använda medlen för att täcka rörelseförlusten och att investera i Artificial Solutions framtida tillväxt.

Avslutningsvis vill jag passa på att tacka både nytillkomna och äldre aktieägare för ert fortsatta stöd och jag ser fram emot att fortsätta dela våra framsteg med er.

**Lawrence Flynn**  
VD

## MARKNADEN FÖR CONVERSATIONAL AI

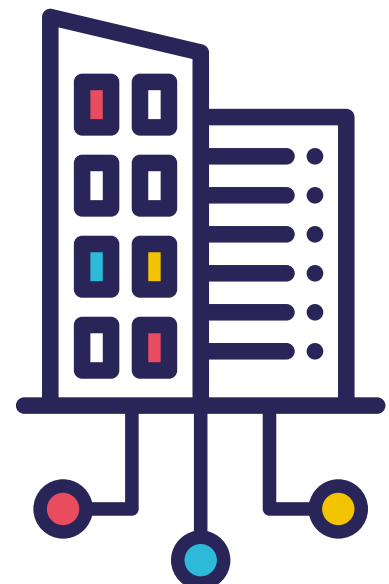
Conversational AI erbjuder möjligheten att förstärka kundupplevelsen för olika företag, vilket leder till ett ökat engagemang, en mer personlig kundtjänst och en förbättrad kundnöjdhet. För att få dessa fördelar krävs en utvecklingsplattform för Conversational AI som exempelvis Teneo, för att generera så mänskliga konversationer som möjligt, oberoende kanal eller språk.

Analysföretaget Gartner förutspår att 2020 så kommer 25 procent av kundtjänster världen över att innehålla kanaler för virtuell kundassistansteknik, vilket är en ökning från mindre än 2 procent 2017.

I takt med att allt fler kunder använder digitala kanaler införs virtuella assistenter för hantering av kundförfrågningar på webben, mobilappar, kundmeddelandeappar och sociala nätverk. Gartner förutspår att 2021 kommer 15 procent av alla kontakter med kundtjänster att hanteras av AI, en ökning med 400 procent från 2017.

Som utvecklare av Teneo, så äger och kontrollerar Artificial Solutions sina immateriella rättigheter, vilket innebär att bolaget har full kontroll på hur bolaget interagerar med marknaden.

Artificial Solutions refereras av globala industrianalytiker som en ledande leverantör. Denna position förstärks av det ökande antalet citeringar som patenten får. Framtida citeringar indikerar vikten av att grundläggande patent finns. Sedan 2016 har citeringar av Artificial Solutions patent ökat kraftigt, där många av citeringarna gjorts av världens största mjukvaruföretag inklusive Apple, Nuance, Google, IBM mfl, vilket bekräftar Artificial Solutions position som en ledande innovatör inom Conversational AI.



## FINANSIELL ÖVERSIKT KONCERNEN

MSEK	APR-JUN 2019	APR-JUN 2018	JAN-JUN 2019	JAN-JUN 2018	HELÅR 2018
Nettoomsättning	12,6	11,4	25,3	23,8	44,9
Bruttomarginal	7,6	5,3	13,9	12,2	20,2
Bruttomarginal %	60%	46%	55%	51%	45%
EBITDA	-29,9	-23,5	-61,7	-44,4	-100,3
<i>Justerad EBITDA</i>	-27,7	-23,5	-55,3	-44,4	-100,3
Rörelseresultat	-33,1	-31,0	-90,0	-59,1	-118,8
<i>Justerat rörelseresultat</i>	-30,8	-31,0	-61,5	-59,1	-118,8
Resultat per aktie	-2,0	n/a	-4,7	n/a	n/a
Soliditet	1,3	2,4	1,3	2,4	0,8

MEUR	APR-JUN 2019	APR-JUN 2018	JAN-JUN 2019	JAN-JUN 2018	HELÅR 2018
Nettoomsättning	1,2	1,1	2,4	2,3	4,4
Bruttomarginal	0,7	0,5	1,3	1,2	2,0
Bruttomarginal %	60%	46%	55%	51%	45%
EBITDA	-2,8	-2,3	-5,9	-4,4	-9,8
<i>Justerad EBITDA</i>	-2,6	-2,3	-5,3	-4,4	-9,8
Rörelseresultat	-3,1	-3,0	-8,6	-5,8	-11,6
<i>Justerat rörelseresultat</i>	-2,9	-3,0	-5,8	-5,8	-11,6
Resultat per aktie	-0,18	n/a	-0,44	n/a	n/a
Soliditet	1,3	2,4	1,3	2,4	0,8

Rapporteringsvaluta för Artificial Solutions International AB är svenska kronor (SEK). Innan det omvända förvärvet i februari 2019 var rapporteringsvalutan för Artificial Solutions Holdings ASH AB euro (EUR). För att möjliggöra jämförelser i denna rapport har totala belopp angetts i både SEK och EUR. Detaljerad redovisning av resultaträkning, balansräkning och kassaflödesanalyser presenteras endast i SEK.

Omedelbart efter det omvända förvärvet distribuerade Artificial Solutions International AB, tidigare koncernen Indentive AB, sitt dotterföretag Indentive Värdepapper AB som en icke-kontant utdelning till sina aktieägare. För att kunna göra jämförelser mot tidigare år inkluderar koncernens jämförande siffror det tidigare holdingbolaget Artificial Solutions Holdings ASH AB och inte någon av Indentive ABs verksamheter.

## KONCERNEN I SAMMANDRAG

### ORDERINGÅNG OCH ORDERSTOCK

Orderingång är ett viktigt mått för att visa hur Artificial Solutions verksamhet utvecklas. Den mäter det totala värdet av kundernas kontraktssenliga åtaganden under kvartalet.

Orderstock är ett annat viktigt mått som avser det samlade värdet på kontraktuellt ingåagna ordrar som ännu inte redovisats som intäkter.

Vid analys av orderstocken bör tre huvudpunkter beaktas:

1. Orderstockens art – vilken slags intäkt representerar den, dvs. licens-, användning- eller tjänsteintäkter?
2. Tidpunkt – när ska tjänsten utföras? Det är inte alltid helt exakt, eftersom det beror på kundens utrullningsplan.
3. Lönsamhet och marginal – utvärdering av intäktsmixen, där licens- och användningsintäkter har högre lönsamhet än tjänsteintäkter.

#### Längre kundåtaganden

I graferna redovisas intäktsmixen av orderstocken och när orderstocken förväntas ge intäkter, därefter jämförs detta med samma tidpunkt föregående år. Totala värdet på orderstocken har ökat med 79 procent jämfört med föregående år. Under 2019 har Artificial Solutions undertecknat fler långsiktiga åtaganden med kunder där 33 procent av den totala orderstocken förväntas levereras under andra året eller senare.

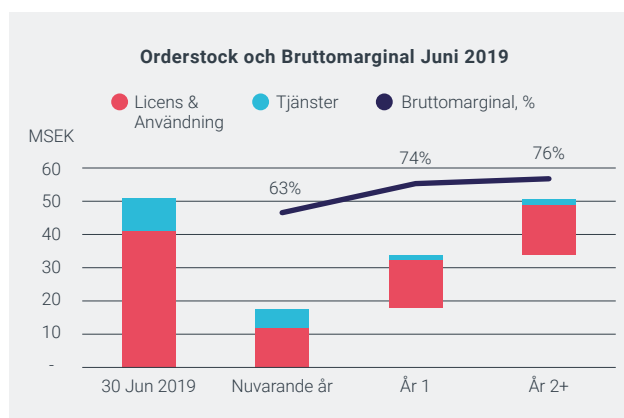
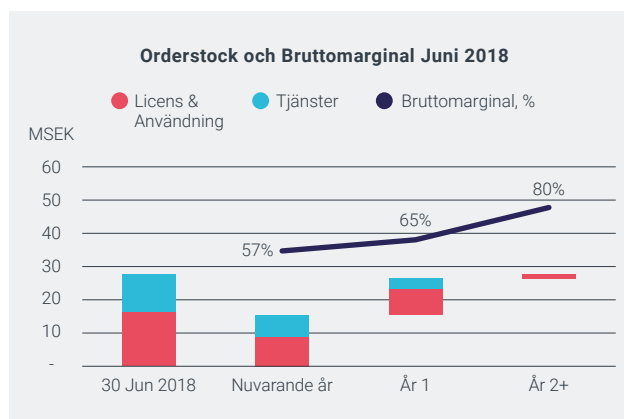
Detta ändrade mönster visar på det ökade förtroendet som våra kunder har för Teneo-plattformen och att de är beredda att teckna mer långsiktiga åtaganden.

#### Intäktsmixen förbättrar orderstockens lönsamhet

En annan viktig faktor är bruttomarginalen på de kontrakt som ingår i orderstocken. Linjen i graferna är en uppskattning av den bruttomarginal som är upplåst i orderstocken. Det visar att under ett kontrakts livstid ökar den totala lönsamheten, så snart den initiala "tjänstedelen" har slutförts.

Observera att typen av avtal med respektive kunder varierar på så sätt att vissa tecknar avtal som genererar användning- eller tjänsteintäkter "up-front", medan andra tecknar avtal som genererar licensintäkter "up front" men där användning- och tjänsteintäkterna kommer "vid förbrukning". Framtida intäkter från befintliga kunder kommer därmed utöver de som är inkluderade i orderstocken.

MSEK	JUN 2019	JUN 2018	HELÅR 2018
Licenser & Användning	27,6	15,8	34,6
Tjänster	12,0	12,0	20,7
<b>Summa orderingång</b>	<b>39,6</b>	<b>27,8</b>	<b>55,4</b>
Licenser & Användning	41,1	17,9	26,6
Tjänster	9,7	10,5	8,6
<b>Summa orderstock</b>	<b>50,7</b>	<b>28,4</b>	<b>35,2</b>



## APRIL TILL JUNI 2019

Orderingången uppgick till 22,8 MSEK (7,6), en ökning med 200 procent jämfört med samma period föregående år, och orderstocken ökade till 50,7 MSEK (28,4), en ökning med 79 procent. Under kvartalet tecknades flera kontrakt med nya kunder inom olika branscher och flera befintliga kontrakt förnyades och utökades. Andelen order som härrör från partners ökade till 55 procent från 10 procent under första kvartalet. Nettoomsättningen ökade till 12,6 MSEK (11,4), en ökning med 11 procent.

Under kvartalet belastades Artificial Solutions kostnader med -2,3 MSEK, hänförliga till det omvända förvärvet. Kostnaderna är av engångskaraktär och har kostnadsförts i sin helhet. För att ge jämförande siffror presenteras EBITDA som justerat för dessa engångskostnader.

Personalkostnaderna har ökat jämfört med samma kvartal föregående år, vilket beror på att antalet medarbetare har ökat från 103 i juni 2018 till 106 i juni 2019. Dessutom påverkas kostnadsökningen av årliga lönerevisioner, uppsägningskostnader av engångskaraktär, samt ökade kostnader för nyanställda i USA och Asien/Stillahavsområdet.

Avskrivningar och nedskrivningar har minskat till -3,1 MSEK (-7,5), då goodwill i Artificial Solutions Holdings ASH AB har skrivits av i sin helhet per den 31 december 2018 och det förekommer därmed inte någon kostnad för avskrivning av goodwill under 2019.

Rörelsekostnaderna ökade till -48,3 MSEK (-45,6) och justerade rörelsekostnader ökade till -46,0 MSEK (-45,6).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -33,1 MSEK (-31,0) och det justerade rörelseresultatet uppgick till -30,8 MSEK (-31,0).

## JANUARI TILL JUNI 2019

Orderingången för halvåret uppgick till 39,6 MSEK jämfört med 27,8 MSEK för samma period 2018, en ökning med 43 procent. Under halvåret tecknades flera kontrakt med nya kunder och befintliga kontrakt förnyades. Längden på kontrakten ökar, vilket speglar det ökade förtroendet för Teneo-plattformen.

Intäkterna ökade med 6 procent jämfört med samma period föregående år. Användningsintäkterna har ökat med 55 procent vilket speglar ett ökande antal kunder som bygger ut sina lösningar och att användningen av deras lösningar ökar.

Under halvåret påverkades Artificial Solutions av kostnader för det omvända förvärvet av Indentive AB i februari och dessa har kostnadsförts i sin helhet under både första och andra kvartalet. Engångskostnaderna uppgick till -28,5 MSEK, varav -22,1 MSEK avser nedskrivning av goodwill varav -6,4 är hänförliga till det omvända förvärvet.

Personalkostnaderna ökade jämfört med första halvåret 2018, från -53,0 MSEK till -57,5 MSEK. Det beror på att antalet medarbetare har ökat från 103 i juni 2018 till 106 i juni 2019, men även på årliga lönerevisioner, uppsägningskostnader av engångskaraktär som har uppkommit under 2019, samt ökade kostnader för nyanställda i USA och Asien/Stillahavsområdet.

Avskrivningar och nedskrivningar har minskat till -6,2 MSEK (-14,7), då goodwill i Artificial Solutions Holdings ASH AB har skrivits av i sin helhet per den 31 december 2018 och det därför inte förekommer någon kostnad för avskrivning av goodwill under 2019.

Rörelsekostnaderna ökade till -120,2 MSEK (-89,0) och justerade rörelsekostnader ökade till -91,7 MSEK (-89,0).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -90,0 MSEK (-59,1) och det justerade rörelseresultatet uppgick till -61,5 MSEK (-59,1).

## FINANSIELLA POSTER OCH SKATT

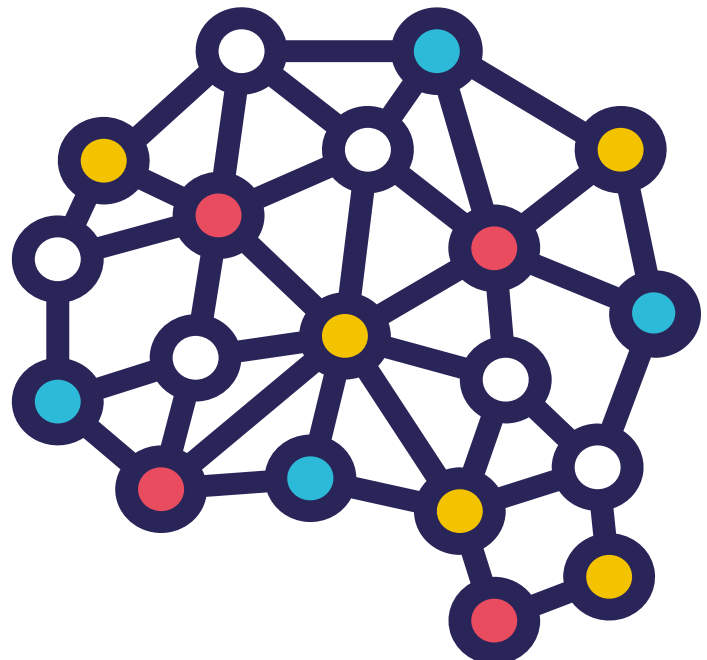
Till följd av värdet på ackumulerade skatteförluster finns det ingen skatt som ska betalas hänförligt till 2018 eller 2019. Finansiella poster, netto ökade till -10,2 MSEK (-0,6) under kvartalet. Av dessa utgör -6,9 MSEK räntor på lån som upptogs under fjärde kvartalet 2018 och första halvåret 2019, återstoden är orealiserade valutakostnader. Det totala finansnettot för första halvåret är -12,4 MSEK (0,0), vilket främst beror på räntorna på lånen.

## KASSAFLÖDE, RÖRELSEKAPITAL OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflöde från den löpande verksamheten minskade till -51,9 MSEK (-14,0) under kvartalet och -84,6 (-42,0) under första halvåret. Den ökade användningen av likvida medel i både kvartalet och under halvåret avser främst engångskostnader relaterade till det omvända förvärvet.

Rörelseförlusten ökade till -33,1 MSEK (-31,0). De minskade likvida medlen om -17,7 MSEK var återigen ett resultat av engångskostnader relaterade till den omvända förvärvet som bokförts mot eget kapital. Under första halvåret ökade visserligen indrivningen av kundfordringar med 6,5 MSEK jämfört med samma period föregående år, men personalkostnader, engångskostnader och transaktionskostnader påverkade periodens kassaflöde negativt.

Under kvartalet slutförde Artificial Solutions en riktad emission om 2 736 847 aktier och har därmed tillförts 65,7 MSEK före emissionskostnader. Transaktionen registrerades i juli 2019 och återspeglas därmed inte i balansräkningen för det andra kvartalet. De erhållna medlen om 65,7 MSEK inkluderas som kortfristiga skulder till andra långgivare och kommer att konverteras till eget kapital i det tredje kvartalet, när registreringen är slutförd. Kortfristiga skulder till andra långgivare inkluderar även kortfristiga lån på ytterligare 31,5 MSEK.



## ÖVRIG INFORMATION

### REDOVISNINGSPRINCIPER

Delårsrapporten för koncernen och moderbolaget har upprättats med tillämpning av de redovisningsprinciper, format osv. som föreskrivs i årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

### MODERBOLAGET

Moderbolaget Artificial Solutions International AB, tidigare Indentive AB. Den 5 mars 2019 distribuerade Indentive AB sitt dotterföretag Indentive Värdepapper AB som en icke-kontant utdelning till sina aktieägare. För att kunna göra jämförelser exkluderar moderbolaget samtliga transaktioner med Indentive Värdepapper AB.

Under andra kvartalet 2019 hade moderbolaget Artificial Solutions International AB rörelseintäkter om 0,9 MSEK (3,4), vilka är intäkter från ett enda kundkontrakt som ingicks med moderbolaget. Övriga externa kostnader under andra kvartalet 2019 om -11,1 MSEK (-3,5) och under första halvåret om -12,3 MSEK (-9,5) avser transaktionskostnader som har uppkommit som ett resultat av det omvända förvärvet. Dessa kostnader är av engångskaraktär.

Som ett resultat av det omvända förvärvet förvärvade Artificial Solutions International AB andelarna i Artificial Solutions-koncernens dotterföretag om 1 120,8 MSEK (8,7 MSEK) och redovisar en överskottsreserv om 1 046,6 MSEK (51,3 MSEK).

Förändring av rörelsekapitalet är hänförlig till koncerninterna transaktioner med koncernföretag.

De erhållna medlen om 65,7 MSEK som ett resultat av den riktade emissionen är inkluderade som kortfristiga skulder till andra långgivare och kommer att konverteras till eget kapital i det tredje kvartalet, när registreringen är slutförd. Kortfristiga skulder till andra långgivare inkluderar även kortfristiga lån på ytterligare 31,5 MSEK.

### VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Genom sin verksamhet exponeras koncernen för ett antal operativa och finansiella risker. Dessa risker skulle också kunna få en väsentlig negativ påverkan på Artificial Solutions verksamhet, finansiella ställning och/eller resultat.

För mer information om risker och osäkerhetsfaktorer, se sidan 2–12 i Bolagsbeskrivningen, som återfinns på [www.artificial-solutions.com](http://www.artificial-solutions.com).

### TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Under det första halvåret ingick Artificial Solutions ett nytt leasingavtal om ett nytt kontor med Vencom Property Partners AB. Villkoren i leasingavtalet är 1,5 MSEK per år för en period om 2 år. Avtalet anses följa marknadspriser.

Koncernen ingick ett avtal om konsulttjänster med ASH&Partner AB för en period om 13 månader till en kostnad om 30 000 SEK per månad.

Koncernen ingick ett avtal om konsulttjänster med JUTechnology LLC för en period om 13 månader till en kostnad om 21 660 SEK per månad.

### ANSTÄLLDA

Antalet anställda i koncernen uppgick per den 30 juni 2019 till 106 (103).

### HÄNDELSER UNDER KVARTALET

#### Under kvartalet:

- Slutfördes en riktad emission om 65,7 MSEK. Aktierna registrerades i juli 2019.
- Ingicks ett nytt partnerskap med Schweiz ledande telekombolag Swisscom, som planerar att skapa avancerade lösningar med naturliga språk för sina medarbetare, kunder och företagskunder.
- Den 9 april 2019 offentliggjordes lanseringen av Teneo Fusion, den senaste versionen av bolagets revolutionerande utvecklingsplattform för Conversational AI. Den nya lanseringen innehåller betydande förbättringar av Teneo-plattformen och inkluderar mätningar av affärsvärden för att ge den ultimata artificiella konversationsupplevelsen.

### HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG

Inga väsentliga händelser har inträffat efter kvartalets slut.



## BOLAGETS STÖRSTA AKTIEÄGARE

Artificial Solutions-aktien är noterad på Nasdaq First North Stockholm under symbolen "ASAI". Antal aktier per den 30 juni 2019 var 21 973 818 aktier. Den största ägaren är Scope, som innehar 49,3 procent av det totala antalet aktier.

	30 JUN 2019	30 JUN 2018	31 DEC 2018
Antal aktier vid periodens utgång	21 973 818	6 469 492	14 215 572
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	14 361 743	6 231 825	10 283 115
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	14 834 557	6 802 708	10 536 765

## INCITAMENTSPROGRAM

### INCITAMENTSPROGRAM 2019/2022

På årsstämman den 28 februari 2019 beslutades att införa ett långsiktigt incitamentsprogram i form av ett optionsprogram, Incitamentsprogram 2019/2022. Incitamentsprogrammet riktar sig till Artificial Solutions styrelsemedlemmar.

Artificial Solutions utfärdade 195 628 teckningsoptioner till dotterbolaget Artificial Solutions Holding ASH AB, som tecknade samtliga teckningsoptioner. Per den 31 mars 2019 har Artificial Solutions Holding ASH AB tilldelat 195 628 teckningsoptioner till styrelsens ledamöter för 4,58 SEK per teckningsoption.

Teckningsoptionerna i Serie 2019/2022 ger rätt att teckna en ny aktie i bolaget till en teckningskurs om 150 procent av 32,87 SEK vilket motsvarar det volymvägda genomsnittspriset för bolagets aktie på Nasdaq First North under perioden från den 11 mars 2019 till den 22 mars 2019 ("VWAP"). Den maximala utspädningen enligt incitamentsprogram 2019/2022 beräknas uppgå till högst cirka 0,89 procent av det totala antalet aktier och röster i Artificial Solutions. Teckningsoptionerna kan utnyttjas under perioden 1 februari 2022 till 15 juni 2022.

### INCITAMENTSPROGRAM 2019/2024

På årsstämman den 28 februari 2019 beslutades det att införa ett långsiktigt incitamentsprogram i form av ett optionsprogram, Incitamentsprogram 2019/2024.

Incitamentsprogrammet riktar sig till ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner. Artificial Solutions har utfärdat 978 135 teckningsoptioner till dotterbolaget Artificial Solutions Holding ASH AB, som tecknade alla teckningsoptioner.

Per den 31 mars 2019 har Artificial Solutions Holding ASH AB tilldelat 859 720 teckningsoptioner för 11,26 kronor per teckningsoption till koncernens anställda i Sverige (gäller inte till anställda utanför Sverige).

Teckningsoptionerna i Serie 2019/2024 ger rätt att teckna en ny aktie i bolaget till en teckningskurs på 100 procent av 32,87 SEK, vilket motsvarar VWAP enligt ovanstående definition. Den maximala utspädningseffekten enligt Incitamentsprogram 2019/2024 uppskattas till högst cirka 4,44 procent av det totala antalet aktier och röster i Artificial Solutions. Teckningsoptionerna kan utnyttjas under perioden 1 februari 2024 till 15 juni 2024. Inga brittiska medarbetare erhöll några teckningsoptioner utan istället EMI-optioner som ger rätt till lika många aktier som den brittiska medarbetaren borde ha fått rätt till enligt incitamentprogram 2019/2024, på väsentligen samma villkor som under Incitamentsprogram 2019/2024.

## REVISORSGRANSKNING

Denna delårsrapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

## FINANSIELL KALENDER

- Delårsrapport jan–sep 2019: 14 november 2019
- Bokslutskommuniké jan–dec 2019: 27 februari 2020

### Stockholm, 14 augusti 2019

#### Lawrence Flynn

Verkställande Direktör

Denna information är sådan information som Artificial Solutions International AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 14 augusti 2019 kl. 07.30 CET.

Artificial Solutions International är noterat på Nasdaq First North i Stockholm under kortnamnet ASAI. Certified Adviser är Erik Penser Bank AB ([www.penser.se](http://www.penser.se), tfn +46 (0) 8-463 83 00, e-post [certifiedadviser@penser.se](mailto:certifiedadviser@penser.se)).

# STYRELSENS UNDERSKRIFTER

Styrelsen och VD intygar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat, samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm, 14 augusti 2019 Artificial Solutions International AB (publ).

**Åsa Hedin**

Styrelsens ordförande

**Johan Ekesiö**

Styrelseledamot

**Johan Gustavsson**

Styrelseledamot

**Fredrik Oweson**

Styrelseledamot

**Bodil Eriksson**

Styrelseledamot

**Jan Uddenfeldt**

Styrelseledamot

**Lawrence Flynn**

Verkställande Direktör

# KONCERNENS FINANSIELLA RAPPORTER

## KONCERNENS RESULTATRÄKNING

MSEK	APR-JUN 2019	APR-JUN 2018	JAN-JUN 2019	JAN-JUN 2018	HELÅR 2018
Nettoomsättning	12,6	11,4	25,3	23,8	44,9
Aktiverat arbete för egen räkning	2,6	3,2	4,9	6,1	12,2
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	5,3
<b>Summa övriga rörelseintäkter</b>	<b>15,3</b>	<b>14,6</b>	<b>30,2</b>	<b>29,9</b>	<b>62,4</b>
Personalkostnader	-28,5	-26,7	-57,5	-53,0	-105,9
Övriga externa kostnader	-16,7	-11,4	-34,4	-21,3	-51,5
Avskrivning av materiella anläggningstillgångar	-3,1	-7,5	-6,2	-14,7	-23,7
Övriga rörelsekostnader	-0,0	-0,0	-22,1	-0,0	-0,1
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-48,3</b>	<b>-45,6</b>	<b>-120,2</b>	<b>-89,0</b>	<b>-181,2</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-33,1</b>	<b>-31,0</b>	<b>-90,0</b>	<b>-59,1</b>	<b>-118,8</b>
Resultat efter finansiella poster	-10,2	-0,6	-12,4	-	-27,3
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-43,2</b>	<b>-31,6</b>	<b>-102,4</b>	<b>-59,1</b>	<b>-146,1</b>
Skatt på periodens resultat	-	-	-	-	-
<b>PERIODENS RESULTAT</b>	<b>-43,2</b>	<b>-31,6</b>	<b>-102,4</b>	<b>-59,1</b>	<b>-146,1</b>

## KONCERNENS BALANSRÄKNING

MSEK	30 JUN 2019	30 JUN 2018	31 DEC 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för licensierad mjukvara och utveckling av innehåll	29,5	30,9	29,4
Goodwill	-	1,1	-
Inventarier och installationer	1,7	2,1	1,8
Övriga långfristiga fordringar	5,8	5,5	5,5
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>36,9</b>	<b>39,6</b>	<b>36,7</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Kortfristiga fordringar	42,0	11,5	23,0
Kassa och bank	50,0	7,9	46,8
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>91,9</b>	<b>19,4</b>	<b>69,8</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>128,9</b>	<b>59,1</b>	<b>106,5</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	39,6	32,3	37,4
Överskottsreserv	1 046,6	656,1	774,9
Övrigt eget kapital inklusive periodens resultat	-1 255,0	-828,3	-898,7
<b>Summa eget kapital</b>	<b>-168,8</b>	<b>-139,9</b>	<b>-86,4</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till andra långgivare	53,2	26,5	52,3
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>53,2</b>	<b>26,5</b>	<b>52,3</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till andra långgivare	200,8	134,0	93,7
Kortfristiga skulder	10,5	7,9	7,3
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	33,2	30,5	39,6
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>244,5</b>	<b>172,4</b>	<b>140,6</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>128,9</b>	<b>59,1</b>	<b>106,5</b>

## KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

MSEK	APR-JUN 2019	APR-JUN 2018	JAN-JUN 2019	JAN-JUN 2018	HELÅR 2018
<b>Den löpande verksamheten</b>					
Resultat efter finansiella poster	-43,2	-31,6	-102,4	-59,1	-146,1
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	13,5	5,4	35,4	7,4	35,6
Betald/erhållen inkomstskatt	-0,1	0,0	3,6	0,0	0,0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet</b>	<b>-29,8</b>	<b>-26,2</b>	<b>-63,4</b>	<b>-51,7</b>	<b>-110,5</b>
Förändringar i rörelsekapitalet	-22,1	12,2	-21,2	9,7	-11,5
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-51,9</b>	<b>-14,0</b>	<b>-84,6</b>	<b>-42,0</b>	<b>-122,0</b>
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2,7	-3,4	-5,1	-6,4	-13,1
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	95,0	16,1	92,9	51,3	176,8
<b>Förändring av likvida medel</b>	<b>40,4</b>	<b>-1,3</b>	<b>3,2</b>	<b>2,9</b>	<b>41,8</b>
Likvida medel vid periodens början	9,6	9,3	46,8	5,0	5,0
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>50,0</b>	<b>7,9</b>	<b>50,0</b>	<b>7,9</b>	<b>46,8</b>

## KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

MSEK	30 JUN 2019	30 JUN 2018	31 DEC 2018
<b>Ingående balans</b>	<b>-86,4</b>	<b>-78,4</b>	<b>-78,4</b>
Nyemission	22,2	-0,1	136,8
Omräkningsdifferens	-2,2	-2,3	1,3
Periodens resultat	-102,4	-59,1	-146,1
<b>Utgående balans</b>	<b>-168,8</b>	<b>-139,9</b>	<b>-86,4</b>

## NYCKELTAL

MSEK	APR-JUN 2019	APR-JUN 2018	JAN-JUN 2019	JAN-JUN 2018	HELÅR 2018
Orderingång	22,8	7,6	39,6	27,8	55,4
Orderstock	50,7	28,4	50,7	28,4	35,2
Nettoomsättning	12,6	11,4	25,3	23,8	44,9
Bruttomarginal	7,6	5,3	13,9	12,2	20,2
Bruttomarginal %	60%	46%	55%	51%	45%
Justerad EBITDA	-27,7	-23,5	-55,3	-44,4	-100,3
Användningsintäkter	3,1	1,4	4,5	2,9	5,3
Användningsintäkter, %	24%	12%	18%	12%	12%
Orderingång, partners, %	55%	61%	36%	21%	50%
Intäkter från partners, %	34%	25%	42%	26%	32%

# FINANSIELLA RAPPORTER FÖR MODERBOLAGET

## MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

MSEK	APR-JUN 2019	APR-JUN 2018	JAN-JUN 2019	JAN-JUN 2018	HELÅR 2018
Nettoomsättning	0,9	3,4	0,9	9,1	13,2
Övriga rörelseintäkter	-	1,3	-	3,5	4,2
<b>Summa övriga rörelseintäkter</b>	<b>0,9</b>	<b>4,7</b>	<b>0,9</b>	<b>12,6</b>	<b>17,4</b>
Övriga externa kostnader	-11,1	-3,5	-12,3	-9,5	-12,6
Övriga kostnader	-	-7,5	-	-15,9	-25,5
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-11,1</b>	<b>-11,0</b>	<b>-12,3</b>	<b>-25,4</b>	<b>-38,1</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-10,2</b>	<b>-6,3</b>	<b>-11,4</b>	<b>-12,8</b>	<b>-20,7</b>
Resultat efter finansiella poster	-2,7	-0,1	-3,0	-0,1	-1,3
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-12,9</b>	<b>-6,4</b>	<b>-14,3</b>	<b>-12,9</b>	<b>-22,0</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-12,9</b>	<b>-6,4</b>	<b>-14,3</b>	<b>-12,9</b>	<b>-22,0</b>
Skatt på periodens resultat	-	-	-	-	-
<b>PERIODENS RESULTAT</b>	<b>-12,9</b>	<b>-6,4</b>	<b>-14,3</b>	<b>-12,9</b>	<b>-22,0</b>

## MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

MSEK	30 JUN 2019	30 JUN 2018	31 DEC 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Aktiverade utgifter	-	22,5	-
Inventarier och installationer	-	0,1	-
Finansiella anläggningstillgångar	1 121,0	9,3	21,8
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>1 121,0</b>	<b>31,9</b>	<b>21,8</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Kortfristiga fordringar	17,6	7,1	8,2
Kassa och bank	24,9	0,4	-
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>42,5</b>	<b>7,5</b>	<b>8,2</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>1 163,6</b>	<b>39,4</b>	<b>30,0</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	39,6	27,7	2,8
Överskottsreserv	1 046,6	51,3	58,9
Övrigt eget kapital inklusive periodens resultat	20,7	-51,8	-37,0
<b>Summa eget kapital</b>	<b>1 106,9</b>	<b>27,2</b>	<b>24,7</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till andra långgivare	0,3	3,5	0,4
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>0,3</b>	<b>3,5</b>	<b>0,4</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till andra långgivare	110,1	1,3	0,7
Kortfristiga skulder	-56,3	4,0	2,6
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2,6	3,4	1,7
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>56,3</b>	<b>8,7</b>	<b>4,9</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>1 163,6</b>	<b>39,4</b>	<b>30,0</b>

## MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

MSEK	APR-JUN 2019	APR-JUN 2018	JAN-JUN 2019	JAN-JUN 2018	HELÅR 2018
<b>Den löpande verksamheten</b>					
Resultat efter finansiella poster	-12,9	-6,4	-14,3	-12,9	-22,0
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	2,3	0,2	2,5	0,3	2,2
Betald/erhållen inkomstskatt	-	-	-	-	-
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar</b>	<b>-10,6</b>	<b>-6,2</b>	<b>-11,8</b>	<b>-12,6</b>	<b>-19,8</b>
<b>av rörelsekapitalet</b>					
<i>Förändringar i rörelsekapitalet</i>	<i>-59,4</i>	<i>0,3</i>	<i>-54,1</i>	<i>0,7</i>	<i>-0,8</i>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-70,0</b>	<b>-5,9</b>	<b>-65,9</b>	<b>-11,8</b>	<b>-20,6</b>
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-0,0	-1,9	-0,0	-4,1	-4,1
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	95,0	4,1	90,9	3,6	12,0
<b>Förändring av likvida medel</b>	<b>24,9</b>	<b>-3,7</b>	<b>24,9</b>	<b>-12,3</b>	<b>-12,7</b>
Likvida medel vid periodens början	-0,0	4,2	-	12,7	12,7
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>24,9</b>	<b>0,4</b>	<b>24,9</b>	<b>0,4</b>	<b>-</b>

## MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

MSEK	30 JUN 2019	30 JUN 2018	31 DEC 2018
<b>Ingående balans</b>	<b>24,7</b>	<b>27,9</b>	<b>27,9</b>
Nyemission	1 116,7	7,3	16,4
Ej registrerad nyemission	-	5,0	-
Distribuerat till aktieägarna/Indentive Värdepapper	-21,8	-	-
Aktieägartillskott	1,7	-	2,3
Periodens resultat	-14,3	-12,9	-22,0
<b>Utgående balans</b>	<b>1 106,9</b>	<b>27,2</b>	<b>24,7</b>



## DEFINITIONER AV NYCKELTAL SOM INTE HAR DEFINIERATS ENLIGT BFNAR

FINANSIELLT MÅTT	BESKRIVNING
Orderingång	Värdet av kontraktuellt ingångna ordrar erhållna från kunder under perioden.
Orderstock	Värdet av kontraktuellt ingångna ordrar erhållna från kunder som ännu inte har redovisats som intäkter.
Användningsintäkter	Intäkter hänförliga enbart till användning av Teneo-plattformen.
Användningsintäkter i % av totala intäkter	Beräknas som de totala användningsintäkterna under perioden som en procentandel av totala intäkter under perioden.
Bruttomarginal, % av intäkter	Bruttomarginal uttryckt som en procent av totala intäkter. Bruttomarginal beräknas genom att kostnaden för levererade professionella tjänster beräknas utifrån den genomsnittliga kostnaden för hela dagar som faktureras till kunden.
Andel av orderingång från partners (%)	Värdet av orderingång mottaget från partners uttryckt som en procent av det totala värdet av orderingången under perioden.
Intäkter från partners, %	Värdet av intäkter hänförliga till partners uttryckt som en procent av det totala värdet av intäkterna under perioden.
Nettoomsättning	Intäkter härledda direkt från leverans av kundprojekt.
EBITDA	Resultat före ränta, skatt, avskrivningar och nedskrivningar.
Kostnader relaterat till forskning och utveckling	Totala kostnader relaterade till forskning och utveckling.
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden.
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden inklusive antal aktier vid full utspädning.

## TELEFONKONFERENS/WEBCAST

Rapporten presenteras av Lawrence Flynn, VD samt Chris Bushnell, CFO, vid en kombinerad webbsändning och telefonkonferens den 14 augusti 2019 klockan 10.00 CET.

För att följa webbsändningen, besök

[www.artificial-solutions.com/investor-relations](http://www.artificial-solutions.com/investor-relations).

För att delta i konferensen, använd något av följande telefonnummer

<b>Storbritannien</b>	+44 3333000804
<b>Sverige</b>	+46 856642651
<b>USA</b>	+1 6319131422

**Konferenskod:** 85819374#

Vänligen ring 5–10 minuter innan konferenssamtalet, eftersom en kort registrering är nödvändig.

## KONTAKTINFORMATION

Lawrence Flynn, Verkställande Direktör.

Tfn: +46 (0) 8-663 54 50

## OM ARTIFICIAL SOLUTIONS

106  
medarbetare



11  
kontor



8  
branscher



12  
partners



Artificial Solutions® är den ledande specialisten inom kommersiell Conversational AI, en form av artificiell intelligens som möjliggör för människor att kommunicera med applikationer, webbplatser och uppkopplade saker i vardagliga, människolika naturliga språk via röst, text, beröring eller gester.

Bolagets avancerade AI-plattform, Teneo®, är utvecklad för det globala företaget och gör det möjligt för företagsanvändare att samarbeta med utvecklare för att på kort tid skapa sofistikerade och mycket intelligenta Conversational AI-applikationer på 35 språk för flera plattformar och kanaler.

Möjligheten att analysera och dra nytta av de enorma mängderna konversationsdata är helt integrerad i Teneo, vilket ger oöverträffade insikter om vad kunderna verkligen tycker och tänker.

Artificial Solutions teknologi för konverserande AI gör det enkelt att implementera ett brett spektrum av applikationer med naturligt språk, såsom virtuella assistenter, chattbotar, talbaserade konversationsgränssnitt för smarta uppkopplade saker med mera. Den används redan dagligen av miljontals människor i hundratals implementeringar inom såväl privat som offentlig sektor över hela världen.

För mer information se [www.artificial-solutions.com](http://www.artificial-solutions.com).



/artificial-solutions



@ArtiSol



/artificialsolution



/artificialsolutions